

2023年幼儿园工作会议记录内容(实用10篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

幼儿园工作会议记录内容篇一

同志们：

今天我们召开xx供电公司营销工作会议，会议开的不错。下面，结合本次会议，我讲三个方面的意见：

1、 2023 年营销各项指标的完成是比较好的一年。售电量达到75.38亿千瓦时，创造历史新高；发行电费37亿元，当年没有发生新欠，而且陈欠电费压降也完成省公司下达指标，收回xx铝厂陈欠电费1200万元，收回xx挖掘机厂呆账电费147万元；严格执行了国家电价政策，售电平均单价完成460.62元/千千瓦时，同比增长5.48元/千千瓦时；线损完成3.61%，在省公司系统内是比较低的指标，沈阳xx基本在5—6%左右，各项指标的完成对全局利润做出了很大的贡献。

2、营销工作进一步加强。“三个中心”建设工作量很大，特别是电费管理中心，财务、营销和电费管理中心的同志们做了大量的工作，客服中心、计量中心的改造也非常成功。营销现代化建设在省公司属于前沿，一些试点工作都做的不错。营业普查去年我们普查51.91万户，工作量巨大，用户信息录入营销系统户数489463户，每个用户的信息也是很多，都要录入到计算机，不出差错，任务量很重，完成的很好；规范化服务、标准化建设方面，今年我们的行风服务在社会评比

中继续名列第一，公司也是连续多年在地方行风评比中站排头，真实反映了我们优质服务水平，还有“百问百查”活动、棚户区改造等。我们去年营销工作还是比较扎实，成绩也比较瞩目。

（一）经营形势

1、从省公司来看，形势大有转变，燕总到辽宁以后，加快了工作节奏，提高了工作目标，辽宁公司要由目前的中下水平达到中上的目标，提出加快“两个转变”，一个是公司发展方式的转变，一个是电网发展方式的转变。

2、未来三年工作再上新台阶，一是电网装备再上新台阶，二是企业经营管理再上新台阶，三是企业的业绩水平要再上新台阶。

3、未来的同业对标省公司要由相对落后到相对先进，各项指标都有很高的要求，在可能的情况下要迎头赶上。

（二）面临的机遇

1、沈抚同城化建设使xx的发展速度大大提高，开发区项目的落地以及新钢、老钢等大企业的增容扩产，也为营销工作带来了机遇。

2、要抓住省公司电网改造的机遇，今年500千伏变电站的建设及220千伏配套工程建设，还有其它220千伏、66千伏项目，为我们的电网建设创造了机遇。

（三）营销系统20xx年主要任务

1、电量：计划完成82亿千瓦时，增长8.79%，力争实现两位数增长。

2、电费：应收电费余额完成5668万元，要完成应收电费余额指标必须收上来xx铝厂4328万元陈欠电费。

3、单价：售电平均单价完成499.42元/千千瓦时。

4、线损：完成3.52%。

5、要完成省公司利润指标。

6、优质服务和行风服务继续站排头。

7、强化高危用户管理。

8、加强营销现代化建设。

1、全力做好增供扩销工作。生产系统要加强电网建设与改造，保证电网安全可靠，确保满足用户电力需求。营销系统要做好优质服务和需求侧管理工作，优化报装接电流程，让用户用上安全电、放心电。各职能部门也都要为增供扩销做工作。增供扩销是全局的一项大事，无论哪个系统都要为增供扩销做好工作，为增供扩销创造条件。

2、抓好电费回收。电费今年大数将超过40个亿，数额惊人，各供电分公司要把电费回收当作一项重中之重的工作来抓，要结合各自欠费重点开展好创建无欠费供电分公司活动。对xx铝厂等大户要严格执行分时电费。省公司强调电费预警，对一些高耗能企业要实行用电预购制，而且要随时掌握这些企业的状况，防止用户拿空头支票，造成电费呆坏账。

3、平均单价省公司高度重视，我们要认真分析，哪地方能采取措施，哪地方能挖潜，在大用户的基本电费、分供比、转供电量比例，农电用电分类，力率电费，高耗能差别电价方面要做好工作。

4、线损尽管近几年我们的指标一直不错，但一刻也不能放松，一是继续加大普查、稽查力度；二是加强计量装置改造，这次我们选择的防窃电表箱虽然贵一点，还是不错的，今年要早一点装上。三是大马拉小车问题，我们棚户区改造也好，配套费工程也好，造成一些大马拉小车问题，必要时要将变压器调整一下，否则一年造成的电量损失很大。

5、营销现代化建设方面不细说。

6、高危用户最近一段时间，营销系统、生产系统做了大量工作，一户一户地座谈，沟通的不错。目前调度、用户大家都在做应急预案，效果很好。营销与市安监局、经委、地矿局也正在对高危用户进行联合调查，工作要继续做下去。在对高危用户供电上，我们还要优化供电方式，给用户提供最可靠的方式，能给用户提供双电源、保安电力的地方，我们要与用户沟通，提高用户供电可靠性。

7、供用电合同方面，尤其是几个大户的供用电合同问题要做好。我觉得供用电合同非常重要，必须要抓好，对石化、铝厂一些大用户，供用电合同也不一定严格按照省公司的条款，可以灵活一点儿。

总体来说□20xx年营销工作完成不错□20xx年的营销任务很重，希望大家努力工作，全面完成各项工作任务。

谢谢大家！

幼儿园工作会议记录内容篇二

在生活中，越来越多地方需要用到讲话稿，绝大多数的讲话稿都是叙事议论相结合的论述体应用文。那么问题来了，到底应如何写好一份讲话稿呢？下面是小编帮大家整理的幼儿园工作会议讲话稿，希望能够帮助到大家。

各位领导、老师：

今天我们在这里召开学前教育发展的专题会议，表示中心初中对这项工作的高度重视。特别是在当前，学前教育正处于重要的发展阶段，校舍的改造，设备的添置，硬件的设置已日趋达标，那么如何规范管理就摆上了台面。我希望通过今天的会议，各位能对重视学前教育的意义形成统一的思想认识，在行动上去坚决抵制社会上那些违背学前教育规律的思想 and 做法，希望在座的各位要把握住学前教育的方向，要遵循幼儿教育的科学规律。下面我想从面临新的挑战、存在的问题、改进的措施及要求三个方面谈谈我的看法。

一、面临新的挑战：

当前，幼儿园教学质量面临新的挑战表现在以下几个方向：学前教育的质量正在受到广泛关注，先进教育理念日益被年轻一代的家长所接受，老百姓对优质学前教育的需求不断高涨，对学前教育的质量要求愈来愈高；学前教育的师资质量也面临着新一轮人口出生高峰来临而带来的挑战；此外，小学化教育严重，如何坚持正确的学前教育质量标准也是我们面临的一个挑战。

二、存在的问题：

- 1、计划、制度不够完善；
- 2、幼儿园学生的在园时间不合教育局的要求；
- 3、课程的设置和局要求还有距离；
- 4、学生的户外活动时间不达标；
- 5、部分教师没有遵循幼儿身心发展规律，存在着拔苗助长的倾向；

6、园区文化氛围不浓；

7、学生的饮食稍差，社会反响不好。

三、改进的措施及要求：

（一）遵循幼儿身心发展规律，遏制拔苗助长的倾向

教育部出台了《3-6岁儿童学习与发展指南》，意在引导逐步解决幼儿园“小学化”问题。我们首先要吃透国家政策，以《幼儿园教育指导纲要（试行）》、《幼儿园工作规程》、《3-6岁儿童学习与发展指南》为指针，不断提高幼儿教育理论修养，努力深化保教改革，严格按照幼儿身心发展规律办园施教。

学前教育的培养目标是“促进幼儿健康水平以及情感、态度、认知能力等各方面的发展，使幼儿成为健康活泼、好奇探究、文明乐群、亲近自然、爱护环境、勇敢自信、有初步责任感的儿童”。

然而我们可能为了迎合家长望子女成龙成凤的心理，不惜牺牲幼儿的游戏时间，让孩子大量地进行读写训练，要求幼儿象小学生一样遵规守纪，少动少玩；要求幼儿象小学生一样以学为主，刻苦学习。这种拔苗助长的教育方法，不但严重损害了幼儿的身心健康，扼杀了幼儿天性，而且还与小学教育相脱节，对小学教育形成负面影响。

首先，应当遵循学龄前儿童的年龄特点和身心发展规律，我们要将素质教育贯穿于幼儿的一日活动，以游戏为基本活动形式，注重随机教育和幼儿自主活动，优化一日活动的各个环节，从培养兴趣出发，鼓励幼儿去探索、去发现；开设各种活动区、游戏角，从培养创新意识和动手能力出发，引导幼儿在游戏中学习，在游戏中探索，使幼儿在玩中出兴趣，在学中显个性，在探索中出成效，促进幼儿身心健康快乐成

长。

其次，要加强与家长的联系沟通，积极宣传先进幼儿教育理论，帮助家长形成科学的育儿观念，争取家长支持，提高“家”“园”育人合力。

（二）提高师资综合素质

建设一支素质优良、结构合理、相对稳定、开拓创新的教师队伍是发展学前教育事业的关键。1、学校要抓好在职教师的培训工作，除举办弹、唱、画、跳、讲等基本技能培训外，还应加强使用电教设备、设计活动、组织教学与生活等方面的能力培训，多开展优质课、示范课、公开课、自制玩教具展评等活动，有效提高教师组织教育教学活动的的能力。制定和完善幼儿教师资队伍的培、训规划，不断提高幼儿教师资综合素质。2、教师要努力提升自己的业务素质，能胜任岗位。

（三）规范保育保教行为

1、科学合理设置课程。合理安排集体教育教学活动、生活活动、户外活动和区域活动。每天必保进行集体教育教学活动，小班1节，中班和大班各2节（下学期大班可增加1节）；组织好包括入园及离园、盥洗及入厕、进餐及饮水、午睡在内的生活活动，开展包括早操和户外游戏在内的户外活动及多样的区域活动。

2、确保课程开设的严肃性。不得开设超越幼儿发展阶段的课程。在完成集体教育教学活动、生活活动、户外活动和区域活动的前提下，提倡幼儿园利用一部分时间举办兴趣班、特长班等，提升内涵，寻求特色发展。

3、规范幼儿一日活动。围绕健康、语言、社会、科学、艺术五大领域，设计活动内容，做到动静交替、室内外交替、集体活动与个别活动、小组活动交替，促进幼儿身心健康发展。

4、重视主题环境创设。根据各班幼儿的`年龄特点、活动需求以及教室空间布局等实际情况，教师要关注主题环境创设，在师幼互动中共创个性化班级小环境，使环境成为幼儿展示创意、与人交往、获得认同的重要场所。坚持“环境布置儿童化”，因班制宜，通过幼儿园墙壁、地面乃至空间的环境布置，想方设法为幼儿创设活泼、安全、富有童趣的教育环境的作法值得大家学习。

5、有效开展教育评价工作。开展幼儿发展评价工作，以量化评价和质性评价相结合的方式，每学期对幼儿进行一次全面的发展评价工作。

6、加强指导。指导和引领是进一步提高幼儿园教育教学质量的重要保证。学校领导一定要发挥“指导、服务、研究”的功能，全面了解和掌握国内外学前教育改革动态和发展走向，用先进的教育理念武装头脑，站在教育教学的制高点上来指导和引领幼儿园的教育教学改革。多到幼儿园，服务园所，实施针对性的课程指导和专业培训。

一所幼儿园保教质量的优劣，关键在园长。幼儿园园长一定要有清晰的办园思路和与时俱进的治园理念，以育人为目标，遵循幼儿身心发展规律，坚持科学的保教方法，保障幼儿快乐健康成长。

7、改善学生的饮食，让家长满意。

老师们，我镇学前教育事业的改革与发展任重道远，但前景无限美好，前途无限光明。让我们以高度的责任感和强烈的事业心，抢抓学前教育发展机遇，不断改善办园条件，加强管理，提高保教质量，努力开创我镇学前教育新局面。

谢谢大家！

幼儿园工作会议记录内容篇三

以下是本站小编给大家整理收集的幼儿园工作会议记录，内容仅供参考。

时间

地点

微信

参会人员：

老志愿者：李老师，袁老师，陈老师，徐老师，刘老师，钟老师

在校志愿者：聂老师，王老师，牛老师，马老师，范老师。

会议内容

一、 关于课程与幼儿

聂老师：阿俾这边开学前两周比较顺利，现在小朋友可以2张床拼在一起睡3个小朋友，总共有10张床，换了钢丝床之后小朋友午睡容易带一些。

问题1：第一周孩子们非常乖，到了第二周变得很调皮，课堂纪律比较差。

1.1 上课进教室纪律差，难以进入状态。

王老师：比如上课了，老师敲钟了，让小朋友们进教室，小朋友会稀稀拉拉地进来，进来的小朋友也是在讲话，在闹，没有安静下来，老师在上面请小朋友安静，或者用这节课的

一些惊喜的东西来吸引他们，或者分组看哪边的小朋友先安静准备好上课了，小朋友才能慢慢安静下来，就是这个过程比上学期长了。

钟老师：我作为幼儿园老师的经验是，开学第一周我们一般不正式上课，主要强调纪律，需要让孩子们明白来幼儿园是做什么的。

徐老师：阿保除了qq□其他都不是新入园的。可能假期回来有影响，但不一定影响大，我记得之前刚开学好像有些混乱，但是少数。

钟老师：来一个课前律动或者引入试试【附件：幼儿园课堂调控技巧】

李老师：钟老师分享的小韵律里一些配合小手动作的儿歌也可以用起来。

徐老师：课堂气氛的调入有很多种，我之前有时是点名，点名老师一定要精神，如果孩子回答比较大声可以表扬。也可以夸张一点说如：“小朋友们，我们上课了”。

王老师：点名这个下周可以试试，可能还是老师这边的气场没有把气氛调动起来，没有让小朋友集中注意力。

刘老师：之前我们敲钟完回教室没有点名过，小朋友在下课就会观察老师在准备什么道具，卡片，好奇询问下节课上什么？偶尔几次小朋友回教室慢了，一般10-1倒数完就会回到自己座位了。这种倒数的方式也是之前徐老师袁老师沿用下来的。

陈老师：之前也用过点名。算是一种安静游戏，小朋友现在教室门口排队，老师在教室里用很小音量叫某个小朋友的名字，听到自己名字的小朋友轻轻进教室，安静坐好。

总结:

(1) 刚开学几周主要调整老师和孩子之间的连接, 使得孩子慢慢适应幼儿园生活。

(2) 可以尝试课前律动, 配合一些小手动作的儿歌

(3) 使用点名, 10-1倒数的方式。

时间□x年3月3日下午4: 30

地点: 安工程附属幼儿园中班

与会人员: 中班家委会成员和周芬老师

主要内容:

关于本学期家委会活动安排的建议:

(1) 一第二学年, 正值春暖花开, 家长们积极倡导多增加一些户外活动, 增加孩子与大自然接触的机会, 让孩子脱离电视电脑, 走向自然。家长提到可在植树节当天开展植树活动, 让小朋友在安工程栽一棵树, 让树苗和小朋友一起长大。但是因为栽树要经过学校和芜湖市林业局审批, 实现起来相对困难……为了能让孩子在阳春三月接触大自然, 家委会成员决定在3月20日前后, 组织去大浦摘草莓活动, 即能够培养小朋友的动手能力, 也可以充分认识大自然——家委会成员对活动提出一些好的想法和建议, 并对安全问题作出了一些初步的探讨。

(2) 雕塑公园挖沙活动: 孩子挖沙是天性, 也能培养他们的创造力, 四月份相对天气较热, 提议可在幼儿园附近的雕塑公园组织小朋友进行一次挖沙活动, 增加孩子们四月份的户外活动。

(3)交通工具体验活动。现在的小朋友受父母保护过度，很多的认知都是从动画片和书本上得来的，帮助孩子认知真实的事物是必须的过程，因此倡议组织一次高铁—地铁乘坐的真实体验过程。家委会建议老师可在五月份讲解一下高铁和地铁乘坐的知识，帮助孩子理解和体会。乘坐高铁的路线为芜湖—南京，然后乘坐地铁到达南京海底世界，让孩子们认识海洋动物。

(4)家委会确立冯浩云妈妈作为家委会的人员补充。因这学期杨思晨转园，家委会干事一职出现空缺，由冯浩云妈妈作为财政补充，主要职责为分担家委会财长的负担。

本次家委会在这学期准备组织以上三次活动，活动将在下周的全班家长会上对中班家长进行宣布。听取家长和老师的意见，积极辅助老师和家长，确立相对适合本班幼儿成长发展的活动。

家委会将一如既往地支持中班的发展！

幼儿园工作会议记录内容篇四

20xx年2月27日

出席对象

列席成员：

会议纪要：

1、幼儿园按照惯例在开学初召开了家委会会议。“家委会”即“家长委员会”，是由各班若干热爱所有孩子，有责任心的家长自愿组成。

2、如今，每学期一次的家委会会长会议已经成了幼儿园家长工作中不可或缺的一部分。在会上，园长开诚布公地向各班家委会成员介绍了家委会的责任和义务、回顾了上学期幼儿园各方面工作、说明了本学期各班教师的配备、解释了幼儿园各项资金流向并对幼儿园行事历安排进行了讲解。

3、对于会上有家长提出的一些小建议，园方给出承诺和解释。园长还殷切地拜托与会的家长们，把园方最真实的想法和理念带给各班家长，使家园目标一致，为了孩子的一切共同努力。相信在这些家委会成员的监督与支持下，幼儿园各项工作会进展地更顺利，“家园共育”的办园特色也会得以更好地体验。

幼儿园工作会议记录内容篇五

地点：安工程附属幼儿园中班

与会人员：中班家委会成员和周芬老师

主要内容：

关于本学期家委会活动安排的建议：

(1) XXXX—XXXX第二学年，正值春暖花开，家长们积极倡导多增加一些户外活动，增加孩子与大自然接触的机会，让孩子脱离电视电脑，走向自然。家长提到可在植树节当天开展植树活动，让小朋友在安工程栽一棵树，让树苗和小朋友一起长大。但是因为栽树要经过学校和芜湖市林业局审批，实现起来相对困难……为了能让孩子在阳春三月接触大自然，家委会成员决定在3月20日前后，组织去大浦摘草莓活动，即能够培养小朋友的动手能力，也可以充分认识大自然——家委会成员对活动提出一些好的想法和建议，并对安全问题作出了一些初步的探讨。

(2)雕塑公园挖沙活动：孩子挖沙是天性，也能培养他们的创造力，四月份相对天气较热，提议可在幼儿园附近的雕塑公园组织小朋友进行一次挖沙活动，增加孩子们四月份的户外活动。

(3)交通工具体验活动。现在的小朋友受父母保护过度，很多的认知都是从动画片和书本上得来的，帮助孩子认知真实的事物是必须的过程，因此倡议组织一次高铁—地铁乘坐的真实体验过程。家委会建议老师可在五月份讲解一下高铁和地铁乘坐的知识，帮助孩子理解和体会。乘坐高铁的路线为芜湖—南京，然后乘坐地铁到达南京海底世界，让孩子们认识海洋动物。

(4)家委会确立冯浩云妈妈作为家委会的人员补充。因这学期杨思晨转园，家委会干事一职出现空缺，由冯浩云妈妈作为财政补充，主要职责为分担家委会财长的负担。

本次家委会在这学期准备组织以上三次活动，活动将在下周的全班家长会上对中班家长进行宣布。听取家长和老师的意见，积极辅助老师和家长，确立相对适合本班幼儿成长发展的活动。

家委会将一如既往地支持中班的发展！

幼儿园工作会议记录内容篇六

各位园长：

今天，阳光灿烂，让我们感觉到今年的春天来得特别早，确实，去年底和今年初我们教育局着重在研究制定学前教育三年行动计划，这也预示着我们平湖幼教事业的又一个春天来到了。

刚才6位园长从不同层面畅谈了“落实科学保教，实施精细管

理，提升教师素养，促进内涵发展，着力推进三年行动计划”等话题，听了之后感觉到我们园长有对教育理想追求的激情，有自己的教育理念，有丰富的教育改革实践的经验，有扎实有效的提升保教质量的策略和措施。许多创新做法值得我们幼儿园之间学习借鉴。

我在开学的校长书记会议上已经布置了有关工作，我提出了几句话：德育工作重体验；学前教育重规范；小学教育重素质；特色创建重内涵；新教育实验重发展；教育科研重实效；教育督导重导向；创建工作重整合。会上我也做了一些阐述。今天不一一展开。今天我想就今年的幼教工作重点作些部署：

积极落实《平湖市人民政府关于进一步加快学前教育发展全面提升学前教育质量的实施意见》精神，继续推进全市学前教育优质、快速、均衡发展。

我们平湖幼教事业应该说基础较好，起点较高，成效比较显著。我们在教育局工作要点中提出“学前教育促规范”，其重点有三个方面：一是城镇幼儿园、中心幼儿园的一日保教常规的落实和深化；二是对村级幼儿园的办园的规范；三是对民办幼儿园的办园规范管理。

三年行动计划中除了对教育管理、保教质量外，我们还有一块很重要的内容，就是镇街道网点调整、村级幼儿园条件改善等，促进镇街道内的幼教均衡发展。

做好迎接嘉兴市对县（市、区）政府学前教育专项督查准备工作。

我们平湖幼教通过近6年来的努力，通过集中培训、园本培训、中心幼儿园与村级幼儿园辐射、城乡幼儿园结对交流等途径，努力提高幼儿教师的专业素养。

我们要加强青年教师的培养、培训，快速提升青年教师的教

学能力和业务素养以及敬业精神。

今年我们的工作重心要拓展到对保育员的培养培训，保育员不仅承担保育工作，也承担着教育任务。我们要深入班级，通过一日保教的调研，了解实情，加强指导。同时我们要组织一日保教活动展示的推动，相互观摩、学习、借鉴，努力促进保教质量的全面提高。我们要制订好对保育员的学习、培训、考核、奖惩制度，全面提升保育员的保教质量。

坚持科学保教原则。保教并重，深化学前教育内涵建设。坚持科学保教方法，加强科学保教的探索和研究，保障幼儿快乐健康成长。

组织参加嘉兴市园长论坛和学前教育研讨会。

要根据公益性和普惠性原则，建立政府主体、分级管理、社会参与、公办民办并举的学前教育体制。加强镇（街道）中心幼儿园对区域内村级幼儿园、小区配套幼儿园和民办幼儿园的管理和指导。规范民办幼儿园的办园行为，加强扶持引导与监督管理，提升民办幼儿园办学水平。我们将开展民办幼儿园日常保教工作调研活动，并召开民办幼儿园办园经验交流会。

我们要加大等级幼儿园的创建工作。重点是上等级工作：

二级幼儿园向省一级幼儿园的冲刺。我们在三年行动计划中，目标有4—5所幼儿园冲省一级幼儿园。这里需要我们有关幼儿园要做到“硬件要硬，软件不软”。中心幼儿园尽快创建省二级幼儿园。

村级幼儿园尚未创建成省三级幼儿园的，要摸清底子，找准问题所在，加大整改力度，努力创建省三级幼儿园。

教学点要与政府衔接，如何网点调整或条件改善，提升教学

点的办园质量，让每一个幼儿得到优质的教育，追求教育的均衡。

只有等级幼儿园创建扎实开展，才能使我们的幼儿在等级幼儿园覆盖率达到或超过所定的目标：三级及以上等幼儿园招生的覆盖面达到90%。

我们要充分发挥省一级幼儿园示范引领作用，组织开展等级幼儿园保教工作视导调研。我们将落实等级幼儿园奖励政策。积极鼓励幼儿园上等级，年内新增省一级幼儿园1所。

我们要根据自己学校的实际和特点，定准特色创建的目标，积淀特色文化，提升学校文化品质。特色创建中我们要以重大展示活动为动力，提高教师设计、组织重大活动的能力，提高创意设计的素养。

推进师生阅读、亲子阅读，营造书香校园。积极推动教师写教学随笔，凸显教学反思和教育案例，书写属于教师自己的教育生命传奇。

幼儿园工作会议记录内容篇七

亲爱的员工：

大家好！

一个优秀的企业少不要一群优秀的员工，一群优秀的员工少不要一个优秀的管理者，所以我们大家在以后能够全心全意的融入工作中，上班时我们是领导及员工，下班时我们是兄弟姐妹，我们要互相团结互相帮助，为我们，为公司创造一个美好的明天，我们要共同努力，我们要相信自己、相信公司、相信我们大家一起的家。用我们的努力回报所有属于我们自己的一切。

从今天起，你们已经是公司合格员工的一员，我希望大家能热爱自己的工作，热爱自己的同事，热爱自己的家，你们的到来给公司带来新鲜的血液，公司给大家提供一个个人发展的平台，不会让任何有抱负、有理想的人埋没自己的才华，只要你们肯努力、肯吃苦，公司一定赏罚分明，不会埋没任何人才。

所谓一个筷子容易折断，我们就像筷子一样要学会团队精神，作为一个团体，我们大家总不希望拖自己的后腿是吧，所以我们要努力上进，以团队为己任，做一名优秀的工作者。既然要做一名优秀的工作者我们首先要从点点滴滴做起，认认真真做事，老老实实做人，学习新的知识，多向身边的人学习，以他们的长处弥补我们自己的不足，久而久之自然会成为优秀的员工。

公司的大门永远为有志之士敞开着，如果你有思想、有抱负我们希望更多的人加入我们，和我们一起创造一个完美的家园，希望企业因你们的存在而自豪，企业因你们的存在而骄傲，企业的明天因你们的存在变的更加精彩。谢谢大家！

幼儿园工作会议记录内容篇八

同志们：

20xx年营销目标分析与对策，我从公司领导角度、朋友角度，业务员角度来与大家交流，主要谈20xx年组织管理目标□20xx年销售工作目标□20xx年市场形势分析□20xx年市场策略和20xx年营销人员行动纲领等五个方面的内容。

大家可以明确感觉到我们爱谱华顿的目标，我们也很清楚中国的安防产业是一个值得我们去全力以赴的行业，我本人也是中国安防行业协会的副理事长，也经常与行业最高管理者、最高领导展开一些沟通，前一段时间，受公安部科技局的委托，接受了一个关于安防行业流通领域调研的课题，调研中

明确感觉到这个行业在以每年20%至30%的速度递增，人们都已经意识到安全对于整个社会来说是必须得到重视的，我们可以看出安防产业未来的发展是十分喜人的，它是适合我们爱谱华顿这样一个年轻的团队去全力以赴的行业。作为社会的一份子，谁都想体现自己的价值去回报社会和家庭，成为有力的行业主流企业，我们的企业目标是要成为中国安防行业的领军企业，这就要求我们把企业目标延伸到组织目标，首先要明确组织架构的调整，制度和业务流程的重新建立与规范，三月份已经出台的分支机构管理制度包括了行政、财务、业务管理制度，这份制度是一份行动纲领，在本次营销会议结束之后，营销中心将会列出哪些制度是哪个部门要做的，虽然它是一份初稿，随着我们企业的不断壮大，也会随之有所调整，但是同志们还要多看、多阅读、多学习，我们的销售也才能做的更好。

在明确了组织架构、制度、业务流程后，适合我们做领军企业，适合我们做强做大的架构出来了，就要有制度流程的打造，企业的“企”字上面是个“人”字，下面是个停止的“止”字，没有合适的人，企业就会停止，没有优秀的人，就不会有好的发展。我平时也常利用业余的时间和几个销售经理谈人力资源的提升、补充与调整的问题，今天我们大家集中在慧聪国际资讯培训中心培训也是人员的提升，我们希望所有的爱谱华顿人每时每刻都在提升。我们企业要想做更大的事业，产业链需要不断提升，渠道不断延伸，目前基本形成了以三大类产品为主的，遍布全国大部分地区的销售和服务网络，在现有的三大类产品的基础上，通过补充、调整、强化的方式，形成更加丰富、合理的产品线。加强新产品开发力度，全力拓展新的市场领域，要求优秀销售部门在当地的安防线缆市场上实现当地第一；现有的销售部门在当地市场实现前三；新设的销售部门实现当地主流。加强与国际著名品牌的合作，提高爱谱华顿在全国范围内的企业和品牌形象，要通过全体员工的努力，实现销售额相比20xx年翻一番，回款率达95%以上，为未来三年内实现8亿以上的销售额打下坚实的基础。

20xx年的市场形势：市场需求将持续扩大，大型政府采购项目纷纷出台，市场对品牌、产品质量、服务的意识与要求不断加强，市场竞争在局部时间将更加激烈，市场的风险也将继续增加，而市场的胜利者最终必然属于规范的、规模的、集研发、生产、销售、服务于一体的、注重团队建设的优秀企业。在这样的市场形势下，我们应该很清楚自身优势，我们有很明确的目标。我们要注重公共关系的建立，我们是中国安防行业协会唯一的一家生产周边产品的企业，同时良好的公共关系也是企业做强做大的关键，团队整体素质高，资金链的保障正是因为我们有良好的公共关系，该花的花，该省的省，要把有限的资金投入到最需要的地方；我们是集研发、生产、销售、服务于一体，有丰富的产品链，配套的产业链，监控系统里几乎所有产品我们都能提供，同时我们集生产、营销总部、销售部门三位一体，我们不怕跟人家打价格战，今年一定要掌握好特价政策，我们有健全的销售网络，全国很少有像我们公司这样的魄力和决心，我们在营建销售网络的同时，要实现系统化、规范化、规模化，希望这个网络产生效益，我们的长远目标是成为安防行业的领军企业。有优势的存在就一定有劣势的存在，团队太年轻，缺乏经验；分支机构遍布全国，管理难度大，管理成本高；规范化操作，导致市场灵活度不够，信息对称度不够都是我们的劣势。针对我们的用户特征有如下分析：用户群分散，采购集中度不够；用户群质量参差不齐，短期行为较多；价格成为用户采购的主要考虑因素；用户对产品的价格、质量、服务的要求更加苛刻。我们的应对措施是明确我们的产品在市场中的定位，二八定律，寻找大用户，80%的销售来自20%的用户，延伸用户群，这对销售工作的开展有积极意义；挖掘市场潜力，寻找销售增长点，我们要不断开发新产品，延伸产品链，拓展新市场，增加销售区域；挖掘现有客户的新产品市场空间；锁定用户群，了解用户情况、采购特征、价值取向，制定营销组合方案；及时行动，执行方案；方案实施与调整、改进、效果评估；树立为用户提供高性价比的产品、实现用户价值最大化的宗旨；全面控制各项成本、实现产能最大化，通过市场份额的扩大降低材料成本和经营成本；充分理解用户对价格的敏感度，尊重

价格的重要性、体现价格优势、打好特价牌;实现低成本、低费用、高性价比、高销售量。

20xx年的市场策略: 反向思维、逆势扩张;背水一战、置之死地而后生, 进而求取大胜;继续延伸产品线、继续建设销售网络、继续扩大推广及宣传力度, 继续强化品牌优势。多渠道结合、多行业涉入、多产品销售、多力度投入、多汗水付出, 直销、分销的有机结合, 立足安防, 积极拓展消防、网络、通信、广电、电力、路灯照明、工厂配线等行业, 立足线缆, 积极开展监控器材、综合布线、工程配套类产品的销售。 加强区域市场的政策支持, 全国市场情况不一, 各销售机构在充分维护公司利益的前提下, 为了扩大当地市场的销售, 根据公司的营销政策、结合当地的实际情况, 向公司申请地区政策的支持, 只要条件成熟、要求合理, 公司将给以鼓励并支持打好特价牌, 保证货款快速回收。

20xx年营销人员行动纲领, 从思想上要正确认识企业生存与发展的需要, 销售利润是企业生存的必要条件;管理手段的优化是企业提升的根本;团队建设是企业持续发展的基础;积极的态度是企业成长的决定因素。正确认识销售工作的需要, 让一线销售人员明确公司的发展战略、市场策略和销售政策;给具体的销售工作确定了目标, 指明了行动的方向;为有效开展销售工作提供了正确的方式方法。正确认识员工职业发展的需要, 在一个裹足不前的企业里工作意味着什么?在一个持续健康发展的企业里工作意味着什么?企业发展是个人发展的前提;企业发展是个人保障与实现自我价值的基础。因此, 行动上的积极态度——态度决定一切。

假如我是销售分支机构负责人, 先要明确在团队中的核心作用;做好人, 做好事;明确工作定位, 合理分配时间;身先士卒, 深入市场一线;言传身教, 加强团队建设, 发挥集体的力量与智慧。假如我是销售代表, 掌握用户的需要, 购买目的、购买习惯;了解竞争者的产品特点, 交易方式及营销策略;要具有判断能力, 能通过顾客的各种反应, 准确判断其真实意图;

具有较强的应变能力，在没有思想准备的情况下，能得体地解决突然出现的问题；良好的表达能力，销售人员的工作性质是说服他人，良好的表达，是接近和打动顾客的必要条件；社交能力，擅长社交，有与人共事的本领，才能获得很多朋友。熟练掌握各种销售方法和程序，明确工作定位，严格要求自己；加强学习，不断提高能力，不断超越自我。假如我是行政财务人员，服从总部对口部门的领导与工作安排；全力协助销售经理与销售代表的工作；有原则地处理好服务配合与管理协调的关系；明确工作定位，严格要求自己；加强学习，不断提高能力，不断超越自我，积极要求进步。

行为上的正确方法：充分了解公司的历史、目标、组织、财务、产品及企业文化与最新动态，充分理解公司制定的市场策略、销售政策、产品定位；与总部相对口部门保持密切的信息互动。贯彻学习、坚决执行公司的各项政策方针与目标要求，适时申请地区支持政策；要建立良好的工作方法，明确目标、制定计划，分解落实目标与计划，及时调整与评估；在区域内树立爱谱华顿品牌，加强团队建设、保持市场信息对称，并适时适量推出强有力的市场行为与促销政策；强化对新的产品知识的学习；强化行政财务工作对销售方面的支持与协作；发挥骨干人员的核心作用，加快新人的成长，提升团队成员的整体素质，加强人员储备。贯彻执行“五个第一”思想，团队建设是第一，沟通能力是第一，灵活操作是第一，合作是第一，货款是第一。贯彻执行“五个多”思想：多渠道结合、多行业涉入、多产品销售、多力度投入、多汗水付出。

最后，立志高远，以事业为本，以公司大局为重，做公司核心团队，风雨同舟、共铸爱谱华顿辉煌的明天！

谢谢大家！

幼儿园工作会议记录内容篇九

尊敬的各位来宾、亲爱的朋友们：

律回春晖渐，万象始更新。我们告别成绩斐然的20xx[]迎来了充满希望的20xx[]值此新春到来之际，我谨代表集团董事局，向全体职员的努力进取和勤奋工作，投资者给予公司的真诚信赖、中外客户的热情支持致以深深的谢意！祝大家在新的一年里和气致祥、身体健康、家庭康泰，万事如意！

20xx年，在各级经营团队和全体员工的共同努力下，维科先后取得了与xx公司合资、夺得xx开发权、进军xx产业、发展板块启航等振奋人心的重大突破；各项经济指标比往年有了较大增长？？这些令人欣喜和振奋的成绩证明[]xx公司的战略是清晰的，定位是准确的，决策是正确的；通过这些成绩，我们看到了一个充满生机和活力的新xx[]

创新成就未来！变革创新、知行合一[]是xx通向未来之路。在当前，变革创新就是完善公司治理结构，建立和完善层次清晰、责任明确的三个层面的管理体制，加大激励力度，实施企业再造与流程创新，在管理力度和管理风格上实现突破；知行合一就是针对不同的层面，在管理上严格要求、在经营上慎重求实、在技术上掌握核心，真正做到战略合理、组织高效、制度完善、流程顺畅，人员精干。

机遇与挑战同在，光荣与梦想共存[]xx经过管理变革，背靠优秀的企业文化，通过实施多元化、国际化的发展战略，定会迎来更加辉煌的明天！最后，祝愿大家新春愉快，身体健康，合家欢乐，万事如意！

我的讲话到此结束，谢谢大家的聆听！

幼儿园工作会议记录内容篇十

各位领导，同志们：

洪泽肩挑两湖，四面环水。1956年由周恩来总理提议设置，

本月初撤县设区，现辖6个镇、3个街道、1个省级经济开发区和1个省级食品科技园区，总人口396万，总面积1396平方公里，其中水域面积占55%，是一座新兴的魅力湖滨城市。20xx年，地区生产总值、规模以上固定资产投资、规模以上工业开票销售分别突破230亿元、170亿元和250亿元，一般公共预算收入、社会消费品零售总额跃上25亿元、80亿元台阶。今年上半年，实现地区生产总值xx亿元、一般公共预算收入xx亿元，分别增长80%、98%，城乡居民人均收入分别达到xx元、8248元，分别增长84%、97%。

我区于20xx年起积极争取和准备建设用地“双减量”试点，并于去年12月获省国土资源厅批复，成为全省第一个建设用地“双减量”试点县。今年，我们选择6个实施条件好的镇街道进行试点，其中条件较为成熟的2个镇，2200多亩的试点土地将在年底迎接验收。在推进“双减量”工作过程中，洪泽始终坚持贯彻中央、省、市各项政策，既因地制宜、量力而行、逐步推进，又充分尊重群众意愿，维护农民权益，切实解决好群众关心问题，试点工作保持着又好又快的推进势头。

当前，洪泽成为淮安苏北重要中心城市的新版块、新空间、新动能。立足新起点，实现新发展，未来五年，洪泽将聚力打造淮安制造业高新区、生态旅游首选区、都市农业示范区、新型城镇化样板区、承接江北新区辐射优先区“五个区”，着力谋求综合实力更加雄厚、生态旅游更加兴旺、城市功能更加完善、人民生活更加幸福、党的建设更加有力“五个更加”，努力形成城市发展的动力、特色、基础、品质、民生、保障“六大优势”。在加快融入淮安中心城区的过程中，洪泽贯彻落实省国土厅“建设用地总量与开发强度双控”要求的决心不会变，在全省探索建设用地“双减量”工作经验的热情不会变，为群众谋幸福得实惠的初衷不会变。

最后，祝愿各位领导身体健康、工作顺利、万事如意

谢谢大家！