

# 销售自荐信求职信(实用5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 销售自荐信求职信篇一

尊敬的领导：

您好！

我在xx日报(3月23日)招聘版，看到贵公司正在招聘销售人员的消息，特拟此求职自荐书自荐。虽然我现在只是应届毕业生没有工作的经历，但我在校所修的专业是房地产经营与管理，在校期间我们曾有过一个月之久的外出实习，老师为了能让我们进一步了解自己所学的专业知识，她曾多次带我们去参观各楼盘，甚至申请到碧桂园的楼盘，在老师的带领下我学到了好多东西，如：代理的流程等等，除此之外，我还会利用周六日的时间和同学们去参观各地区的楼盘，目的也是为了能使自己进一步了解到这方面的知识，所以我觉得我能当任贵公司的销售人员。

我来自于广东省xx村，是xx市土地房产管理职业学校的应届毕业生，今年20岁。

在校期间我诚实守信，团队合作精神强，学习沟通能力好，在校短短的三年里，我曾当任班里面的一名生活委员，工作积极，是老师的得力之手，也曾获得“三好学生”的称号，书签大赛“三等奖”，“文体积极份子”“学习积极份子”“全勤”奖。以上这些奖项都是靠我在学习与日常生活中努力，勤奋得来的，我性格活泼开朗，待人热情，在生活

中与朋友同学都能相处得很好!

虽然我还没有到过任何公司工作，但我想把我在校三年期间所学到的知识能够在贵公司起作用，同时也希望贵公司能给我一个学习与发挥的机会。

随信附上个人求职简历，如果方便的话，我愿意到贵公司和您面谈，以便详细说明。

顺祝您工作顺利!

此致

敬礼!

XXX

## 销售自荐信求职信篇二

尊敬的领导:

您好

我毕业于某学校，学习市场营销与策划专业，在努力学好专业基础课的同时，利用课余时间参加文体活动。锻炼自己的交际能力，参加各种兴趣小组，加强自己的动手能力。在校期间，我抓住一切机会锻炼自己各方面的能力，使自己朝着现代社会所需要的具有创新精神的复合型人才发展。在努力学习专业知识的同时，学习了多门电子、机械类基础课程及会计类全部课程，不仅培养了扎实的知识技能，训练了推力分析及实际操作能力，更建立了严谨求实的思维体系；修完了专业以外其它经济领域的多门课程，并利用课余时间读了大量市场营销类书籍，如营销企划实务、销售通路管理、企业广告管理、网络营销等，以完善我的专业知识结构。

“宽以待人、洁身自好”是我的处事原则；“精益求精、勇于进取”是我的精神信念；“兢兢业业、不断创新”是我的工作方式。自20xx年走出学校进入某企业到现在，从一名初级的业务代理走到现在的市场销售主管，几年的工作经历使我具有一定的社会经验和人脉关系。某企业是某企业文化龙头，是每位售者向往的地方，同时被此企业的文化所感染；作为一名销售人，能为此产品走向全国贡献出一份力是我们每个人的荣幸，我真挚的希望贵公司为我提供展现自我的机会，我会以坚韧的毅力战胜一切困难，能成为贵公司一员，我三生有幸。

最后祝贵公司事业蒸蒸日上

## 销售自荐信求职信篇三

尊敬的贵公司领导：

您好！

参加房地产销售已经有两年的工作时间，在这段时间里经过自己的磨练，在领导的帮助下，我已成为一名合格的销售人员，能够独立完成销售任务，对房地产销售行业有了比较深的认识，并且仍然在不断努力，使自己的能力更上一层楼。

作为房产销售部中的一员，我深深觉到自己身肩重任。作为企业的门面，企业的窗口，自己的一言一行也同时代表了一个企业的形象。所以更要提高自身的素质，高标准的要求自己。在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能。此外，还要广泛了解整个房地产市场的动态，走在市场的前沿。

房地产市场的起伏动荡，公司于xx年与xx公司进行合资，共同完成销售工作。在这段时间，我积极配合xx公司的员工，以销售为目的，在公司领导的指导下，完成经营价格的制定，

在春节前策划完成了广告宣传，为xx月份的销售奠定了基础。最后以xx个月完成合同额xx万元的好成绩而告终。经过这次企业的洗礼，同志从中得到了不少专业知识，使自己各方面都有所提高。

我今后更该认真总结，及时反思，多向别人学习，使自己不断进步，日渐完善。使自己成为销售领域的一名精英，和公司共同发展，创造美好未来！

自荐人□xxx

xxxx年xx月xx日

## 销售自荐信求职信篇四

尊敬的贵公司领导：

我诚挚的递上我的个人求职自荐信，希望在贵公司体现我人生的第一笔价值。

我是一名应届毕业硕士研究生，名叫xx□xx年，我从家乡长春考入北京理工大学电子工程系。并在xx年毕业之际以优异的成绩考入中国科学院研究生院。本科时我多次获得人民奖学金，在就读研究生之后由于在学习和学生工作以及社会活动中的优秀表现，我被评为中国科学院三好学生。

学习的路在我的脚下一直十分平坦，这一方面使我有机会到我们伟大祖国的首都深造并结识来自全国各地最优秀的老师和同龄人，并使我的眼界大大扩展；另一方面也限制了我的思考，让我总是在学校温暖的怀抱里自认为是天之骄子。以为自己学习好，并一直从事学生工作就可以满足社会的需求，是个有能力的人。直到我的朋友开始走向社会。看着他们的变化，听着他们的见闻，我才意识到自己还只是一个学生，距离社会的需求还有一定的距离。所以我一直找各种机会希

望在毕业前完成自身的职业化转变□xx年3月~12月，我由老师推荐在我国重大专项课题“嫦娥”探月工程项目组从事项目管理工作。在合约到期之后，我又在朗格科技有限公司做了一个月的兼职售后服务工作。经过那段时间的实践和对职场的了解，我认识到自己最适合的工作是售前技术支持。一方面，我有很强的学习能力和对技术知识的悟性；另一方面，从小到大我都在有意无意的锻炼着自己的沟通能力和表达能力。这两方面的能力和素质正是技术支持工作所需要的。在售前和售后的比较中，我更喜欢售前，售前工作对技术和沟通能力的要求更高，同时由于要协助销售人员，所以对团队工作能力的要求也相对高一些，我的学生时代一直是很活跃的，参加社团、学生会并在党支部担任组织委员，以前的团队工作经历给我带来了很多的快乐和自信，我一直非常喜欢在团队中工作。综合这些考虑我把自己的工作意向定位在售前上。

在和美国留学生的交流中，我感到他们在毕业前都已经有了明确的职业规划，并对自己的能力有清醒的认识，自身的定位十分明确，如何对待自己的工作，如何对待客户，如何对待自己的同事，如何对待上级领导。在他们走入社会前都已经接受了很好的职业教育。这些正是我极力想要提高的能力。所以，我一直希望能有机会去美国增长自己的见闻。希望去贵公司实习，能够更深入的了解贵公司。请领导给予我一次机会！谢谢！

下页附个人求职简历表，盼面谈！祝您工作顺利，祝贵公司蒸蒸日上！

此致

敬礼！

自荐人□xxx

20xx年x月x日

## 销售自荐信求职信篇五

亲爱的人事部主任：

你好！我是安徽工业职业技术学院汽车检测与维修专业的应届毕业生。从学校得知贵公司的招聘信息后，我冒昧地写了一封推荐信，希望能在贵公司找到一份汽车销售员的工作。在我两年的汽车检测与维修专业学习和生活中，我学习了市场营销、消费心理学、销售管理、汽车营销和汽车构造等专业课程，并取得了优异的成绩。在销售商品的实践中，我仔细了解了商品的详细信息，并多次模拟销售过程，得到了老师们的好评。在实习期间，我对书本上的理论知识有了深刻的理解。同时，我积累了一定的营销经验，掌握了在模拟营销过程中处理客户异议的方法和“客户”的深思熟虑的困境此外，我还利用业余时间商场做售货员。我已经掌握了吸引顾客的方法、销售和谈判的能力、处理异议的技巧以及促进交易的策略，并且能够将它们应用于实践。通过两年的专业知识学习和实践，我不仅深刻理解了汽车营销的专业知识，提高了商品销售的能力，而且更深刻地理解了做人的许多原则，明白了以坚韧和热情投身于销售事业，对于提升自己和提升企业形象是至关重要的。我活泼开朗，有很强的组织能力。我有很强的学习能力，勤奋好学。我非常希望能在贵公司工作，把我学到的东西奉献给贵公司，为贵公司的发展和自己的成长而努力工作。附上我的简历和相关信息。如果你能给我一个面试的机会，我将不胜荣幸。

XXX

20xx年xx月xx日