

2023年学术会议致辞嘉宾排序 精神卫生 学术会议心得体会(优秀10篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

药学实习报告篇一

从七月份开始我就到北海阳光药业有限公司参加工作，因为平时在学校学的是药学专业知识，很想有机会到外面做关于本专业的工作，使自己的基础更牢固，技术更全面。在这边我的工作从车间生产到质检部化验。这是一家私营企业，这份工作是我第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是说一句对不起和一纸道歉书所能解决。

大人们都说刚毕业的学生身上总存在着许多让公司老板头痛的特点，现在我终于亲身体会到了。以前作为一名学生，主要的工作是学习；现在即将踏上社会，显然，自己的身份就有所变化，自然重心也随之而改变，现在我的主要任务应从学习逐步转移到工作上。这十个月，好比是一个过渡期？？从学生过渡到上班族，是十分关键的阶段。回想自己在这期间的工作情况，不尽如意。对此我思考过，学习经验自然是一个因素，然而更重要的是心态的转变没有做到位。其实实习时你会发现有时你会忽略掉很多细节的东西，而这些细节有可能会影响你的形象，甚至影响整个工作的进行。态度一定要积极，不要等着活儿来找你，你要主动去找活儿。刚去公司的两个星期时，你会坐冷板凳，老板不会把重要的事情

交给你，此时，就要你主动去找工作做，主动谈谈自己对这个工作的想法，主动去找机会表现自己，让老板重视你。总而言之，不要放弃任何一个表现自己的机会。否则，你可能会永远坐冷板凳。现在发现了这个不足之处，应该还算是及时吧，因为我明白了何谓工作。在接下来的日子里，我会朝这个方向努力，我相信自己能够把那些不该再存在的特点抹掉。

天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。十个月的工作时间虽然不长，但是我非常珍惜这次工作的机会，在有限的的时间里加深对各种生产工艺和质检化验的了解，找出自身的不足。这次工作的收获对我来说有不少，我自己感觉在知识，技能，与人沟通和交流等方面都有了不少的收获。总体来说这次是对我的综合素质的培养，锻炼和提高。

通过这次实习，在生产和质检方面我感觉自己有了一定的收获。这次实习主要是为了我们今后在工作及业务上能力的提高起到了促进的作用，增强了我们今后的竞争力，为我们能在以后立足增添了一块基石。实习单位也给了我很多机会参与他们的生产和质检使我懂得了很多以前难以解决的问题，将来从事生产和质检工作所要面对的问题，如：前期的生产和后期的质检等等。这次实习丰富了我在这方面的知识，使我向更深的层次迈进，对我在今后的社会当中立足有一定的促进作用，但我也认识到，要想做好这方面的工作单靠这几月的实习是不行的，还需要我在平时的学习和工作中一点一

点的积累，不断丰富自己的经验才行。我面前的路还是很漫长的，需要不断的努力和奋斗才能真正地走好。

不仅如此，我还在这里学习到了如何协调各部门之间的关系问题以及工作交接问题。由于我是一个还刚要踏出社会的大学生，对于一些职场上应该注意的细节还不是很了解，比如说在我加入生产技术部后，对于经理交待的工作完成情况应该及时向他作一个汇报，让他随时了解我的工作动态，这样他对交代给我工作才会比较放心，并且随时和他保持联系也可以让他对我的能力有一个认可，我在这次工作中就因为缺少一定的沟通犯了个小错误，不过在经理的指导下弥补了错误，由此我也了解到了沟通的重要性，并保证以后不会再犯同样的错误。因此有许多突发的琐事需要处理，如何做到面面俱到，除了工作态度以外工作方法也很重要，每天最好都有一个工作安排，把当天要做的事按重要程度排列出来，最重要的排在最前面，完成一件划掉一件，如果又有突发事件就加在后面，做好记号，这样就不怕做漏掉事情了，不仅如此，每天都应该对当天的工作有个小结，今天我完成了什么事完成得怎么样，那些地方需要改进如果换种方式做是否会做得更好这些都应该想一想。另外我认为比较重要的一点就是整理好自己的抽屉和资料，凡事有条有序就不会自乱阵脚了。

此次实习，我深深体会到了积累知识的重要性。俗话说：要给学生一碗水，自己就得有一桶水。我对此话深有感触。这次实习，虽有课本作参考，但工作的时候常常涉及生产和质检的问题，确实够我折腾了的。通过这次实习，我真正领会了以前一位老生送给我的一句话：在学校要多看多学，到了社会总有用到的时候。

经过这十个月的实习，我的动手能力提高了不少，最关键的是我的心态更加平和了。我觉得现在的大学生有个最大的问题就是眼高手低，许多才毕业的大学生总是希望一出社会就能找一个好工作，又舒服又找钱的工作，不愿意去做一些比

较辛苦的工作，我觉得这种心态是不正确的，没有谁能够一步登天，你现在所看到的拥有令人羡慕工作的人也是从基层一步一步脚踏实地的爬上来的，正是由于毕业生就业理念不成熟造成了大学生在单位的流动性大，许多企业都指明不要应届毕业生，只要有工作经验的老手，结果形成了毕业生找不到工作，而企业又招不到人的恶性循环，解决这个问题的根本是在校大学生应该多到企业基层学习，提高自己的动手能力，放平自己的心态，不要怕辛苦，现在是在为自己积累资本，积累的经验越多，你以后在工作中越能体现自己的价值，眼光应该放长远些，不要只顾眼前一点芝麻而丢掉了西瓜。

十个月的实习，时间也不长，但却有重大的意义。它使我看到了自己的不足，同时看到了自己的长处，并锻炼了自己各方面的能力。这对我今后的学习和工作提供了很大的帮助。此次实习增强了我毕业就业的信心和勇气。由此看来，我们在大学里还是学到了不少东西，只是感觉不到而已。所以，我们有就业危机感是应该的，但不能过于自卑和担忧，否则会妨碍自己的学习。现在，我们能做的就是多吸取知识，提高自身的综合素质。有些同学可能以为专业课没什么用，其实不然，在实践中是要用到这些理论的。等你实习或工作时，理论优势就体现出来了。为此，学校的理论知识加上自己的实习经验，就更好的为我以后继续工作做好了铺垫！

药学实习报告篇二

从七月份开始我就到北海阳光药业有限公司参加工作，因为平时在学校学的是药学专业知识，很想有机会到外面做关于本专业的工作，使自己的基础更牢固，技术更全面。在这边我的工作从车间生产到质检部化验。这是一家私营企业，这份工作是我第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可

能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

大人们都说刚毕业的学生身上总存在着许多让公司老板头痛的特点，现在我终于亲身体会到了。以前作为一名学生，主要的工作是学习；现在即将踏上社会，显然，自己的身份就有所变化，自然重心也随之而改变，现在我的主要任务应从学习逐步转移到工作上。这十个月，好比是一个过渡期？？从学生过渡到上班族，是十分关键的阶段。回想自己在这期间的工作情况，不尽如意。对此我思考过，学习经验自然是一个因素，然而更重要的是心态的转变没有做到位。其实实习时你会发现有时你会忽略掉很多细节的东西，而这些细节有可能会影响你的形象，甚至影响整个工作的进行。态度一定要积极，不要等着活儿来找你，你要主动去找活儿。刚去公司的两个星期时，你会坐冷板凳，老板不会把重要的事情交给你，此时，就要你主动去找工作做，主动谈谈自己对这个工作的想法，主动去找机会表现自己，让老板重视你。总而言之，不要放弃任何一个表现自己的机会。否则，你可能会永远坐冷板凳。现在发现了这个不足之处，应该还算是及时吧，因为我明白了何谓工作。在接下来的日子里，我会朝这个方向努力，我相信自己能够把那些不该再存在的特点抹掉。

天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。十个月的工作时间虽然不长，但是我非常珍惜这次工作的机会，

在有限的时间里加深对各种生产工艺和质检化验的了解，找出自身的不足。这次工作的收获对我来说有不少，我自己感觉在知识，技能，与人沟通和交流等方面都有了不少的收获。总体来说这次是对我的综合素质的培养，锻炼和提高。

通过这次实习，在生产和质检方面我感觉自己有了一定的收获。这次实习主要是为了我们今后在工作及业务上能力的提高起到了促进的作用，增强了我们今后的竞争力，为我们能在以后立足增添了一块基石。实习单位也给了我很多机会参与他们的生产和质检使我懂得了很多以前难以解决的问题，将来从事生产和质检工作所要面对的问题，如：前期的生产和后期的质检等等。这次实习丰富了我在这方面的知识，使我向更深的层次迈进，对我在今后的社会当中立足有一定的促进作用，但我也认识到，要想做好这方面的工作单靠这几月的实习是不行的，还需要我在平时的学习和工作中一点一点的积累，不断丰富自己的经验才行。我面前的路还是很漫长的，需要不断的努力和奋斗才能真正地走好。

不仅如此，我还在这里学习到了如何协调各部门之间的关系问题以及工作交接问题。由于我是一个还刚要踏出社会的大学生，对于一些职场上应该注意的细节还不是很了解，比如说在我加入生产技术部后，对于经理交待的工作完成情况应该及时向他作一个汇报，让他随时了解我的工作动态，这样他对交代给我工作才会比较放心，并且随时和他保持联系也可以让他对我的能力有一个认可，我在这次工作中就因为缺少一定的沟通犯了个小错误，不过在经理的指导下弥补了错误，由此我也了解到了沟通的重要性，并保证以后不会再犯同样的错误。因此有许多突发的琐事需要处理，如何做到面面俱到，除了工作态度以外工作方法也很重要，每天最好都有一个工作安排，把当天要做的事按重要程度排列出来，最重要的排在最前面，完成一件划掉一件，如果又有突发事件就加在后面，做好记号，这样就不怕做漏掉事情了，不仅如此，每天都应该对当天的工作有个小结，今天我完成了什么事完成得怎么样，那些地方需要改进如果换种方式做是否

会会做得更好这些都应该想一想。另外我认为比较重要的一点就是整理好自己的抽屉和资料，凡事有条有序就不会自乱阵脚了。

此次实习，我深深体会到了积累知识的重要性。俗话说：要给学生一碗水，自己就得有一桶水。我对此话深有感触。这次实习，虽有课本作参考，但工作的时候常常涉及生产和质检的问题，确实够我折腾了的。通过这次实习，我真正领会了以前一位老生送给我的一句话：在学校要多看多学，到了社会总有用到的时候。

经过这十个月的实习，我的动手能力提高了不少，最关键的是我的心态更加平和了。我觉得现在的大学生有个最大的问题就是眼高手低，许多才毕业的大学生总是希望一出社会就能找一个好工作，又舒服又找钱的工作，不愿意去做一些比较辛苦的工作，我觉得这种心态是不正确的，没有谁能够一步登天，你现在所看到的拥有令人羡慕工作的人也是从基层一步一步脚踏实地的爬上来的，正是由于毕业生就业理念不成熟造成了大学生在单位的流动性大，许多企业都指明不要应届毕业生，只要有工作经验的老手，结果形成了毕业生找不到工作，而企业又招不到人的恶性循环，解决这个问题的根本是在校大学生应该多到企业基层学习，提高自己的动手能力，放平自己的心态，不要怕辛苦，现在是在为自己积累资本，积累的经验越多，你以后在工作中越能体现自己的价值，眼光应该放长远些，不要只顾眼前一点芝麻而丢掉了西瓜。

十个月的实习，时间也不长，但却有重大的意义。它使我看到了自己的不足，同时看到了自己的长处，并锻炼了自己各方面的能力。这对我今后的学习和工作提供了很大的帮助。此次实习增强了我毕业就业的信心和勇气。由此看来，我们在大学里还是学到了不少东西，只是感觉不到而已。所以，我们有就业危机感是应该的，但不能过于自卑和担忧，否则会妨碍自己的学习。现在，我们能做的就是多吸取知识，提

高自身的综合素质。有些同学可能以为专业课没什么用，其实不然，在实践中是要用到这些理论的。等你实习或工作时，理论优势就体现出来了。为此，学校的理论知识加上自己的实习经验，就更好的为我以后继续工作做好了铺垫！

药学实习报告篇三

首先在不打乱正常的营运工作的情况下，总部把我们全体三十六位学生分在了十三个店里学习和工作，实习时间从x

x年

xx月xx日至x

x年

xx月xx日，同时在时间上使用的是二班倒的工作制度，这样既保持了时间的合理分配，也使我们能够慢慢适应工作的环境，同时也让我们更好的有时间和精力去学习，去讨论。

在刚刚开始工作的几天里。尽快的适应了这里的工作环境，慢慢的融入了这个集体里，在店长的关怀下，真的学习了店里的各个工作制度要求和任务，明白了每位工作员的任务和责任以及他们的工作流程，不断提高了自己的专业知识和水平，以丰富了自己的经验。在此期间主要学习了首先是认识药，了解药的分类，用途和拿药。虽然药品的种类很多，但是药品的摆放时按类别来的，先是注射液，胶囊，片剂，滴丸等的分类，再再次基础上分别按抗生素，心血管，呼吸系统，消化系统，外用，非处方药，计生，医药器材，其他分类。当然取药拿药是最简单也是最重要的一门技术了。在拿药的时候，对不同的年龄，性别和不同程度的人，药的拿取是不同的，特别是小孩和孕妇的用药要特别小心，谨慎。

其次在拿药取药的时候，药用礼貌的的态度去接受患者的咨

询，了解患者的身体状况，同时向患者详细讲解药品的性质，功能，用途和用法及注意事项，同时也要尊重患者的主观意见。不同得药陈列的位置，环境不一样。但是有些药品是不同的。比如有些药品适合在一定的温度下，才能保鲜，这类药品就必须放在温度和湿度调好的冰箱里。还有易挥发的药品不能和其他药品放在一起。最重要的是毛利率高的，利润高的药品须放在货架的黄金位置。最后还必须每天给药品保持清洁。使我们锻炼了耐性，认识到了做任何工作都要认真，负责，细心，处理好每一次的营业，了解在药店中每一个职业与药店之间联系的重要性。

通过这二个星期的学习，不仅学到了很多书本上没有的知识，而且还丰富我们的阅历和积累经验。但是还是使我们认识到自己的学识，能力和阅历还很欠缺，所以在工作中不能掉以轻心，要更加投入，不断的努力学习，书本上的知识是远远不够的，而且理论和实践的相结合才能更好的让我们了解知识，更好的把知识带到现实中，服务大众。而且我们在实习过程中，也是上班的一员，要遵循药店的各项制度规章，不能向在学校里一样。在店里做事情要有所顾虑，你能随心所欲，重要的是秉持一种学习，认真的态度。同时工作不仅需要熟练的专业知识和技巧，还要高尚的职业素质和道德。最后明白了连锁药房和医院的药房不同，医院的药房的药师只需要药师处方发药，而我们连锁药房的顾客大多是对药品认识较少的非专业人士，所以在拿药和取药的时候，要小心，慎重，对每一位顾客负责。

药学实习报告篇四

为促进高等专科中药专业教育的规模、结构、质量、效益协调发展，加强和改善对高等专科教育中药专业设置的`宏观管理与指导，国家中医药管理局决定进行“高等专科教育中药专业设置标准”的研究。因而对全国高等专科教育中药专业的设置情况进行了调查，收回调查表16份，现总结报告如下。

本次调查主要采用了信函的方式，对全国开设高等专科教育中药专业（含五年一贯制及三二连读高职专业）的各类学校进行了调查，由中药系主任或学校分管领导如实填写。为保证调查真实、准确，本次调查采用调查问卷的方式进行，并要求表中数据应与历年上报的数据一致，如有出入，应做出必要的说明。

调查问卷分培养目标（含现状、设置标准建议）、专业概况（含开办时间、相关专业及专门化方向名称）、教学条件（含专业实验室、仪器设备、标本室、药用植物园、现代化教学仪器设备、实习基地和实习单位7项）、图书资料（现状、设置建议）、师资队伍（概况、学历结构、职称结构、双师型结构、专业负责人）、近五年高职高专中药专业学生情况、课程设置及师资配备情况等。

表1 培养目标（含现状、设置标准建议）调查结果

表2 专业概况（开办时间、学制）调查结果

表3 专业概况（相关专业及专门化方向）调查结果

表4 教学条件（专业实验室）调查结果

表5 教学条件（实验仪器设备）调查结果

表6 教学条件（中药标本室、药用植物园情况）调查结果

表7 教学条件（现代化教学设施设备情况）调查结果

表8 教学条件（教学实习基地和实习单位情况）调查结果

表9 图书资料调查结果

表10 中药专业的系科、专业负责人

表11 校内中药专业师资队伍情况调查结果

表12 中药专业课程设置及师资配备情况调查结果

药学实习报告篇五

自踏入医学殿堂的那一刻起，我便深刻的认识到，“精医术，懂人文，有理想，能创新”是新时期下的医生所应具备的素质。校训“健康所系，性命相托”时刻提醒我刻苦学习奋发向上。理论学习中，我克己求严，勤奋认真，顺利完成了必修课程。在良师益友的指导帮助下，系统掌握了医学知识，为日后进入临床打下了扎实基础。作为一名药学专业的学员，只学习书本知识是远远不够的，是不能学以致用的，理论和实践相结合才能把我们所学的知识带给人们，所以，我深入到基层在印销售岗位接受锻炼。初到药店工作，老同事向我说明了零售药店与医院药房的不同，医院药房的药师只需凭医师处方发药，而零售药店的顾客大多是对印认识较少的非专业人员，所以，销售人员在对顾客销售印时，要尽可能的多向顾客说明药品的用途及性能，对每一个顾客负责，我所在的药店经营的有中药、中成药、西药、非药及一部分器械，现将实习学习情况作一个总结报告。

在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医学生规范严格要求约束自己，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故，并在上下班之余主动为到医院就诊的患者义务解答关于科室位置就诊步骤等方面的问答，积极维护了药学院的良好形象；并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教老师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义；不仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，积极同带教老师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教老师留下了深刻的印象，并通过实习笔记的方式记录自己在工作中的点点心得，由于我的主动积极，勤快认真以及良好

的医患沟通能力，各科室给予的好评。

药用植物学在中药材鉴定中的应用意义重大。大部分情况我们根本不用理化鉴别的方法，只用植物形态学的鉴别方法就可以鉴定。因为大多植物有其特有的遗传基因，于是能表现出基本稳定的形态特征，这样们我们在中药材鉴定中“努力寻找不同因子”就可以鉴定植物类中药材的真伪。例如：小品种中的石楠藤是蔷薇科的植物，而有时采购来的药材表现出：节膨大、有扁节，这是胡椒科的石南藤的特征，这样就明确了只要石楠藤中出以上两种特征就可以断定药材掺伪。顾客在药店购药时，因为感冒会买几种感冒药同时服用；因为胃病会买几种治胃病的药同时服用；因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的知识向他们说明感冒药多含有相同的解热镇痛药成分，多药联用有可能会造成重复用药产生药物不良反应，多种抗生素合用有时不但不产生协同作用，而且还会产生药抗，使治疗失败，所以就要提醒他们应该对症下药，不能用这种“大撒网”的方式治疗。这时顾客会非常满意的购买任意一种针对性的药品，而且还会认同这种为顾客着想的做法。“师傅领进门，修行在个人”，虽然无缘与于老师继续学习下去因为实习即将结束，但是于老师已经将学习方法和工作技巧教于我，今后我一定能在实践中成长为一名中药材鉴定能手。在药店工作还能学习一些课堂外的东西，比如过桥就是黄连，因为黄连根茎的中段细瘦，状如茎杆，形如小桥，所以称为过桥。当然还有针眼就是半夏，砂眼就是银柴胡等等一些中药的别名，这些都是药店购药的中药处方上学到的知识。

在销售部是最锻炼与人处事、说话的，我的工作主要是接待顾客、接听电话记录医院及药店采购单，接收传真。在药店接待顾客时，顾客购买所需药品时候会由于同种药品产地多，所以，向顾客推荐药品时，我首先要了解药品本身的情况，然后做简单的介绍，以提高顾客对销售人员的信任度。接听电话时要语气平和有礼貌。遇到不懂的地方认真询问，不可以马虎大意，有时候医院的采购说话并非普通话带有口音，

尤其是南方口音，那时一定要注意力集中，防止听错或漏听。在这里我不知不觉地容入了整个团队。当自己的工作干完时主动帮助他人，同时我也得到了别人的好评和关心。在销售部实习期间我学会了用办公自动化设备，如传真机、复印机等。学校里学习的office软件在这里也得到使用并有所提高，一个人的工作能力是各方面综合知识表现，当今社会竞争越来越激烈，一个人的知识要全面广泛，但在本专业要精益求精，这样才能适应职场的激烈竞争。通过实习，我对中西药房的工作有了进一步的认识，进一步了解了药库和制剂室的工作任务，在实习过程中我们以踏实的工作作风，勤奋好学的学习态度，虚心向上的学习精神得到了提高。

药学实习报告篇六

- 1、有一定的议价能力。
- 2、熟悉药物放置。
- 3、了解一些常用药物的常用名称、商品名、适应症、禁忌等。
- 4、能针对客户症状准确进行药物配伍。
- 5、锻炼自己的口语能力，学会与人交流。
- 6、锻炼自己处理问题和分析问题的能力。

在过去的半年里，我在两个单位工作，即烟台李健医疗城和栖霞同泰药房。前者是我上学去参加招聘的单位，在那里呆了两个月；后者是我在老家找的一份工作，从10月份开始，一直到12月底。

虽然烟台李健医疗城比同泰药房大得多，但我更喜欢后者，原因有很多。可能是一个人在烟台生活工作很辛苦，每天早出晚归，每天坚持努力，但是宿舍、工作、生活、学习还是

不尽如人意。感觉自己很努力，坚持下去一定有意义。有那么多悲伤，无助，屈辱。如果改变不了什么，那就不用继续了，在家休息了两个星期就回家找了现在的工作。什么是满足感，可能就是开心平淡的过好每一天，就像我现在这样。

调配处方的工作人员，以及从事药品经营、储存、维修、销售的人员，均经过专业培训。每年对操作人员进行一次体检，并建立健康档案。商店位于栖霞市医院对面，为医院的病人出售药品。它历史悠久，服务态度热情，店员有很好的亲和力和信誉。店里老顾客多，所以流量大。10月中旬来到同泰药房，因为哥哥在医院工作，和店长关系也不错，所以同事们都很照顾我，大家不懂的事都会管。我的工作是药店的导购员和收银员。现在工作很久了，大家换班我会换掉他们。基本上我对这些工作并不挑剔。需要我去哪里我就去哪里，按照领导的安排。

我的工作是在一家药店当店员和收银员。所以我的主要工作是卖药，收票，写账单，忙的时候帮忙转货。我的实习主要包括：

- 1、对单位和行业的了解。想在药店工作，需要了解企业的沿革，行业的特点和发展前景。比如同泰药店经营的很好，每天的客流量很大，优势是地理位置好，历史悠久，口碑好。

- 2、能力训练。具备一定的价格谈判能力，锻炼自己的说话能力，学会与人交流，巩固知识，提高动手能力，培养解决问题的能力，善于发展自己的思维，能够使用和维护一些常用的设备。

- 3、对药物的认识。熟悉药物的放置，了解一些常用药物的通用名、商品名、价格、药理作用、功能主治、适应症、用法用量、禁忌等。能够准确匹配客户的症状非常重要。

- 4、对常见病的认识。感冒、发热、气管支气管炎、胃炎、胃

溃疡、便秘、腹泻、虫咬、鼻炎、咽炎、痔疮、关节炎、风湿、腰腿痛等。，都是常见病，人们经常在药店购买相关药物。所以对于这些疾病，相关的常用药物也要了解，在类似的药物中推一种药物。为什么，这些都要牢记在心。

人们可以随意改变剂量，以保证患者的用药和身体安全。我觉得看着他们相信自己，买他们推荐的药，也是一种精神上的收获，也是最大的满足。

通过实践，我可以熟练地使用和理解仓库中的一些设备，准确地知道药品的位置，在客户需要的时候为他们配药，了解药品的性能、不良反应以及同类药品之间的差异。更重要的是，我现在能说的很好，有很好的沟通能力，能处理一些突发事件，能在销售过程中给出一些思路，做一些规划，为药店的业绩贡献自己的力量。

另外，我也发现了一些问题。一些常见的药品是需要处方的，但是患者买药的时候没有处方，把药卖了，然后店内工作人员事后补处方。总觉得这种行为极其不负责任。卖这种药可能不是问题，但总有万一的事情。毕竟药品和人有关，不应该冒这个险。

其次，药店每隔一段时间需要检查药品是否过期，并做好记录。在这个过程中，如果发现药品已经过期，就要清理干净，而不是上架继续卖！另外，客户一般都有自己常用的药物。一旦这种药物不能缓解症状，他们就会选择其他品牌的药物，比如广告中经常出现的药物：感康、百家黑等。，但这些药物可能并不真正有症状。这时候应该给客户推荐合适的药物，而不是放任不管。说到底，医嘱很重要，药品销售是一个综合性的行业。除了良好的专业知识之外，还需要高质量的服务态度和药品销售技巧，也就是说要有良好的专业素质，这关系到患者的用药安全。所以，每个人都要有耐心，有良心，有爱心。

然后，我们再来说说健康咨询服务的问题。很多人买药还是相信医生的话，但是有些小病是不需要去医院看病的’。当时有人喜欢问药房的工作人员，也有人更愿意问一些专业人士，这就证明了坐在药房里的医生yamatonokusushi的重要性。一些药店的一个主要特点是有执业药师和主治医生提供健康指导。当人们购买药物或保健品时，他们希望得到专业人士的指导，使他们放心购买。因此，药剂师是否在药店提供健康指导也是影响人们选择药店的一个主要因素。这和大家关心的成交量密切相关。

不及物动词总结

一直以来我都觉得学校没必要让学生实习，但是现在我觉得实习的意义真的很大。他并不像想象的那么简单，或者只是装装样子。他是学生将知识与实践相结合的好方法，从而提高和锻炼我们自己的实践技能。

在单位里，不会有老师帮你解决困难，不会有同学和你无话不谈，不再是一本死板的书，而是面对客户、同事、领导的真刀真枪。一切都不简单。我们只能通过自己的探索来处理和解决问题，只能靠自己。所以我们只能把各种经历当做考验，然后努力去克服，最后去征服。这个过程不是更有价值吗？实现其中的酸甜苦辣才是最重要的。

通过实习，一方面锻炼了自己的能力，在实践中成长；另一方面，我也为社会做出了自己的贡献。更重要的是，我交了很多朋友，意识到生活并不容易。虽然在实践过程中，我也表现出了一些问题，比如缺乏经验，处理问题不成熟，缺乏书本知识与实践的紧密结合等。，但我相信我会不断充实和鼓励自己，更加努力地掌握更多的知识，不断深入实践，检验自己的知识，锻炼自己的能力，为以后更好地服务社会打下坚实的基础。实习还没结束，它对我的巨大影响还会继续。它让我们走出校园，走出课堂，走进社会，走上与实践相结合的道路，去社会的大课堂看世界，展示自己的才华，增长

自己的才华，磨练自己的意志，在实践中检验自己。虽然实习很辛苦，但是为我以后的人生铺平了道路。我知道一切都不容易。我终于明白，无聊中总有希望，苦涩中总有甜蜜。

药学实习报告篇七

一、严守劳动纪律，以员工的标准要求自我在实习期间，我严格遵守该院的劳动纪律和一切工作管理制度，自觉以医学生规范严格要求约束自我，不畏酷暑，认真工作，基本做到了无差错事故，并在上下班之余主动为到医院就诊的患者义务解答关于科室位置就诊步骤等方面的问答，进取维护了药学院的良好形象；并且理论联系实际，不怕出错、虚心请教，同带教教师共同商量处方方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自我的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了实习的真正意义；不仅仅如此，我们更是认真规范操作技术、熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，进取同带教教师相配合，尽量完善日常实习工作，给各带教教师留下了深刻的印象，并经过实习笔记的方式记录自我在工作中的点点滴滴心得，由于我的主动进取，勤快认真以及良好的医患沟通本事，各科室给予的好评。

二、如何做好药品知识及医学知识的学习药用植物学在中药材鉴定中的应用意义重大。大部分情景我们根本不用理化鉴别的方法，只用植物形态学的鉴别方法就能够鉴定。因为大多植物有其特有的遗传基因，于是能表现出基本稳定的形态特征，这样们我们在中药材鉴定中“努力寻找不一样因子”就能够鉴定植物类中药材的真伪。例如：小品种中的石楠藤是蔷薇科的植物，而有时采购来的药材表现出：节膨大、有扁节，这是胡椒科的石南藤的特征，这样就很明确了只要石楠藤中出以上两种特征就能够断定药材掺伪。

顾客在药店购药时，因为感冒会买几种感冒药同时服用；因为胃病会买几种治胃病的药同时服用；因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的知识向他们说

明感冒药多包含相同的解热镇痛药成分，多药联用有可能会造成重复用药产生药物不良反应，多种抗生素合用有时不但不产生协同作用，并且还会产生药抗，使治疗失败，所以就要提醒他们应当对症下药，不能用这种“大撒网”的方式治疗。这时顾客会十分满意的购买任意一种针对性的药品，并且还会认同这种为顾客着想的做法。“师傅领进门，修行在个人”，虽然无缘与于教师继续学习下去因为实习即将结束，可是于教师已经将学习方法和工作技巧教于我，今后我必须能在实践中成长为一名中药材鉴定能手。

在药店工作还能学习一些课堂外的东西，比如过桥就是黄连，因为黄连根茎的中段细瘦，状如茎杆，形如小桥，所以称为过桥。当然还有针眼就是半夏，砂眼就是银柴胡等等一些中药的别名，这些都是在药店购药的中药处方上学到的知识。

药学专业实习论文

药学实习的自我鉴定

药学开题报告范文

药学论文开题报告

药学专业毕业实习总结

药学类开题报告范文

药学实习生简历模板

药学专业实习自我鉴定

中药学毕业实习总结

药学实习报告篇八

心电图室、超声室、激光治疗室、配有心电监护仪、多功能监护仪、全自动血球仪、全自动尿液分析仪、综合医学专用呼吸机、半自动生化分析仪、妇科炎症治疗仪等先进设备。

自踏入医学殿堂的那一刻起，我便深刻的认识到，“精医术，懂人文，有理想，能创新”是新时期下的药学工作者所应具备的素质。作为一名药学学生，只学习书本知识是远远不够的，加强学习，提高自身业务水平对病人进行用药指导，需要我们及时掌握大量的和最新的药学情报信息资源。

回想实习的这段时间，一开始我尽快调整状态适应医院工作，积极参加院内活动，熟悉温馨的医院环境与职场文化，不仅是病人，也同院内工作人员建立了良好的关系，这都是在课本中学习不到的宝贵知识，但却是初入社会的我们不可缺的经验与成长。实习生活使我成熟、进步了许多。

1、西药库房实习情况

20*-*年2月1日我迈进了实习生涯中的第一个科室——西药库。初到科室，第一次给同事备药、打电子处方、接听电话，许多个第一次使我渐渐熟悉了工作环境。

2月份正值心脑血管、呼吸道等内科疾病高发季节，住院的病人较多，我有机会熟悉医院的常用药物及用法用量，对于不明白的地方虚心向老师请教，平时自己摸索实践，短时间内熟悉了西药库的工作，掌握了工作程序、方向，提高了工作能力，形成了清晰的工作思路，为顺利开展工作，熟练圆满地完成本职工作打下了坚实的基础。

2、住院药房实习情况

实习了一个月之后，我到了第二个实习科室——住院药房。

接触新的知识，开始的时候手忙脚乱，在住院药房实习将近两周的时候，通过老师耐心的教导和自己的努力，能按照简单处方抓药。在住院药房要注意与同事间的配合，要粗中有细，质量结合。每天上班后，统计缺药情况，领药，摆药，打处方，调配药品成了我的主要工作，完成老师交予我的工作，一边看处方一边对照课本，达到课本知识与临床实践结合的效果，对学习的提高有很大的帮助。

3、中药房实习情况

接下来我来到中药房进行实习，对着满室的中药让我想起了古代的药房，抽拉式的药箱，称药的戥子，熟悉的药材名，甚至不时的捣药声，一切都向我展示着草药的神秘，我想我喜欢这个地方。中药房很小，成药和草药被一条走道隔在两边。通常草药的调配要花费更长的时间，而且不面向患者。实际上调剂不是简单的取药，从划价、缴费到称取、核对、发药，是一个系统，一个流程，交到患者手中的每付药是整个中药调剂室所有人共同劳动的成果，使我深刻体会到团队协作的优势和必要，学会与人配合，学会条理分明不慌不忙工作的态度，牢记并严格执行流程的各个环节。也是在这，我开始关注细节，想干好并达到熟练必须发现细节，刻意练习，从拿戥子的手势，姿态开始，到撑开药袋并将药倒入时两手的配合，都需要认真用心去学。学会观察，细心从容，这就是我学到的。

4、门诊药房实习情况

西药是现在药品的主力，同时意味着门诊处的工作格外繁忙辛苦。取药是体力活，这是我工作一周后最强烈的感受。门诊前台留有五人负责划价，后台被隔开，老师取药后通过窗口送出，责任分明又降低了取错的机会。六百多种药，分布在四面墙的药架上，每一张处方意味着爬高俯低，在四面墙间来回奔走，不停的奔走三到四个小时，每次结束工作结束后很累。从一开始我就定了计划，先将药品编号，然后尽可

能收集药品说明书，学过的药理，药化太难，很不易记牢，而说明书收集完整后既可以帮助记忆，便于查阅，几乎等同字典。

5、制剂室实习情况

在制剂室没有太多的动手机会，但老师给我们讲了很多，很有收获。第一次听说全静脉营养液这种以给予营养支持，帮助术后恢复为主的药品，这与我记忆中药品的定义矛盾了许多，很受教育；第一次看到实验室级别的配药室；第一次亲手配制了医用制剂等等，而对卫生的特别要求给我留下了深刻的印象：每天来到办公室，先拖地，再用酒精擦洗办公桌，进门要戴鞋套，总感觉象呆在实验室。最大的收获是和老师聊全静脉营养液的知识，而且实地观察了洁净室的布局。在这儿开阔了眼界，接触到许多过去毫无概念或者只在书本上存在的事物，这就是收获。亲手操作，实地体验，知识在每一个细小的环节中。

数月的实习生活已告一段落，回顾这些日子，有苦有乐，更多的是收获。我从零开始了新的学习，包括医院规章制度、工作流程、方法、接人待物的方法，特别是医院老师的兢兢业业、任劳任怨的敬业精神让我动容。

实习带给我的一切还是那样的让我觉得真实，最真实的是人际关系，科室里里面，药师和护士的关系，药师和药师之间的关系，药师和病人及家属的关系，下级药师和上级药师的关系。总而言之，在理论学习后的实践我才刚刚起步，经验还需要很大程度的积累，技能还需要很大程度的加强。这些就是我第一次实习过程中对自己学习成果的总结，对学做一名合格药师的体会，也含有一些对医药学事业的瞻望。我想，这样充实的生活，将会是我人生中最难忘的光。

此次实习，我深深体会到了积累知识的重要性。俗话说：要给学生一碗水，自己就得有一桶水。我对此话深有感触。这次实习，

虽有课本作参考,但工作的时候常常涉及生产和质检的问题,确实够我折腾了的.通过这次实习,我真正领会了以前一位老生送给我的一句话:在学校要多看多学,到了社会总有用到的时候.

3个月的实习结束了,在这实习生活中我学会了很多,但还有很多的不足,总结如下:

- 1、对所学的知识不够扎实,不能运用到临床。
- 2、自信心差,对自己学的知识不敢确认。

实习是步入社会前的预演,允许犯错而且给你足够的机会改正;但真正踏入社会后,没人会宽恕你,犯错的代价往往是失去工作。再次感谢每一为老师的宽容,感谢大家给予的经验和鼓励,我会将学到一切带到日后的工作中去,用勤劳和智慧在社会上立足。

药学实习报告篇九

转眼之间,两个月的实习期即将结束,回顾这两个月的实习工作,感触很深,收获颇丰。这两个月,在领导和同事们的悉心关怀和指导下,通过我自身的不懈努力,我学到了人生难得的工作经验和社会见识。我将从以下几个方面总结药学岗位工作实习的自我鉴定:

在药学岗位工作的实习过程中,我始终把学习作为获得新知识、掌握方法、提高能力、解决问题的一条重要途径和方法,切实做到用理论武装头脑、指导实践、推动工作。思想上积极进取,积极的把自己现有的知识用于社会实践中,在实践中也才能检验知识的有用性。在这两个月的实习工作中给我最大的感触就是:我们在学校学到了很多理论知识,但很少用于社会实践中,这样理论和实践就大大的脱节了,以至于在以后的学习和生活中找不到方向,无法学以致用。同时,

在工作中不断的学习也是弥补自己的不足的有效方式。信息时代，瞬息万变，社会在变化，人也在变化，所以你一天不学习，你就会落伍。通过这两个月的实习，并结合药学岗位工作的实际情况，认真学习的药学岗位工作各项政策制度、管理制度和工作条例，使工作中的困难有了最有力地解决武器。通过这些工作条例的学习使我进一步加深了对各项工作的理解，可以求真务实地开展各项工作。

在药学岗位工作中我都本着认真负责的态度去对待每项工作。虽然开始由于经验不足和认识不够，觉得在药学岗位工作中找不到事情做，不能得到锻炼的目的，但我迅速从自身出发寻找原因，和同事交流，认识到自己的不足，以至于迅速的转变自己的角色和工作定位。为使自己尽快熟悉工作，进入角色，我一方面抓紧时间查看相关资料，熟悉自己的工作职责，另一方面我虚心向领导、同事请教使自己对药学岗位工作的情况有了一个比较系统、全面的认知和了解。根据药学岗位工作的实际情况，结合自身的优势，把握工作的重点和难点，尽心尽力完成药学岗位工作的任务。两个月的实习工作，我经常得到了同事的好评和领导的赞许。

从大学校门跨入到药学岗位工作岗位上，一开始我难以适应角色的转变，不能发现问题，从而解决问题，认为没有多少事情可以做，我就有一点失望，开始的热情有点消退，完全找不到方向。但我还是尽量保持当初的那份热情，想干有用的事的态度，不断的做好一些杂事，同时也勇于协助同事做好各项工作，慢慢的就找到了自己的角色，明白自己该干什么，这就像一个热心的问题，只要我保持极大的热情，相信自己一定会得到认可，没有不会做，没有做不好，只有你愿不愿意做。转变自己的角色，从一位学生到一位工作人员的转变，不仅仅是角色的变化，更是思想观念的转变。

在工作间能得到领导的充分信任，并在按时完成上级分配给我的各项工作的同时，还能积极主动地协助其他同事处理一些内务工作。个人的能力只有融入团队，才能实现最大的价

值。实习期的工作，让我充分认识到团队精神的重要性。

团队的精髓是共同进步。没有共同进步，相互合作，团队如同一盘散沙。相互合作，团队就会同心协力，成为一个强有力的集体。很多人经常把团队和工作团体混为一谈，其实两者之间存在本质上的区别。优秀的工作团体与团队一样，具有能够一起分享信息、观点和创意，共同决策以帮助每个成员能够更好地工作，同时强化个人工作标准的特点。但工作团体主要是把工作目标分解到个人，其本质上是注重个人目标和责任，工作团体目标只是个人目标的简单总和，工作团体的成员不会为超出自己义务范围的结果负责，也不会尝试那种因为多名成员共同工作而带来的增值效应。

几个月来，我虽然努力做了一些工作，但距离领导的要求还有不小差距，如理论水平、工作能力上还有待进一步提高，对药学岗位工作岗位还不够熟悉等等，这些问题，我决心实习报告在今后的工作和学习中努力加以改进和解决，使自己更好地做好本职工作。

针对实习期工作存在的不足和问题，在以后的工作中我打算做好以下几点来弥补自己工作中的不足：

1. 做好实习期工作计划，继续加强对药学岗位工作岗位各种制度和业务的学习，做到全面深入的了解各种制度和业务。
2. 以实践带学习全方位提高自己的工作能力。在注重学习的同时狠抓实践，在实践中利用所学知识用知识指导实践全方位的提高自己的工作能力和工作水平。
3. 踏实做好本职工作。在以后的工作和学习中，我将以更加积极的工作态度更加热情的工作作风把自己的本职工作做好。在工作中任劳任怨力争“没有最好只有更好”。
4. 继续在做好本职工作的同时，为单位做一些力所能及的工

作，为单位做出自己应有的贡献。

实习之前，听化学系的同学说，以前的实习都很闲，在那里看看报纸看看书，然后就回来了。我是去药检所中药科的，我的实习会忙碌吗？我把问题放在心中，顶着烈日坐上校车，奔赴实习地点——xm市药品检验所。这次实习为期20天。经过会议厅的短暂休整，我们5个人来到药检所六楼中药科，开始了实习。第一次工作，我们即紧张又高兴。中药科主任先为我们介绍了中药科的基本情况，接着给我们每个人指派了一个导师。我们跟着罗老师一起做实验。

实验生活

万事开头难。罗老师已经把样品做完了，于是我只有看《药典》和图谱的份了。罗老师很热心地为我找了两本：《实用中药饮片鉴别图谱》和《中药彩色图集》给我看，让我多了解中药材。不过看着看着，发现他们都去做实验了，就剩我一个人在看书，我就跟着其他同学，看他们的实验，也算是做了一回演示实验吧。我还看了传说中的《药典》，让我无法理解的是，几乎所有的药物的分析方法它都有，各种实验方法的规范它都包含了！这样看书的日子蛮煎熬的，大家都有事做，就我一个在看书。还好，事情没有多久就让我遇上了。罗老师拿到药品要做薄层色谱。于是我和另一个实习生一起称量，配溶液，回流，萃取……实验室里空调坏了，我们却丝毫没有在意，帮助老师制备供试品溶液和对照药材溶液。老师做了一次薄层分析，效果不错，我感觉到了小小的成就感。随着实验越做越多，老师也让我自己做完整的实验：黄精的薄层色谱分析。我认真地按照老师给的步骤一步步做下来，制备了供试品溶液和对照药材溶液，可惜最后在薄层分析时，温度太高，溶剂挥发性太强，热运动太厉害，最后结果就很糟糕，有些斑点被溶剂掩盖了。

咱们也是学化学的，爽快地做完实验，那个心情自然是好，可是瓶子也想要洗个爽快的澡呀~于是乎动手开始洗瓶子。听

说上一届的学姐一手抓了20多个瓶子在洗，再看看我的瓶子，太大了，破纪录是那么的遥不可及。窗外的景色倒很好，山像是铺了一块绿毯子，还带着花纹呢。不知不觉就洗完了，清点一下，竟然有40来个，我都不可思议了。

通常，早上老师一开始都在查阅文献(一般都是《药典》)，找到实验的步骤，确定实验方案。由于做薄层实验较多，我们一般上午进行加热回流、过滤萃取等步骤，中间的空闲时段穿插配制一些即将要用到的溶液。经过午休的调整，下午我们就去薄层室进行点样、做薄层析，不时洗洗玻璃器皿，一天的实习基本就是这样过的。老师们经常了解我们的学习生活情况。见面的时候都会有个问题，我们是学药学的吗？顿时我们就感到我们背景不足。不过从后来的实验来看，这完全是多余的。虽然不了解药材的外观、功效，但我们仍然可以出色地完成各步实验，老师满意的笑容就是对我们最好的肯定。

中药科有一间是专门展示药材的。一些日常见到的东西，竟然也是药材，这大大地出乎我们意料。更不可思议的是，里面摆放着一只金钱豹的骨架，汪老师说，金钱豹是可以做药材的。看来我真是孤陋寡闻了。里面还有一些是假药品。罗老师介绍时说，假的有时候比真的还难得到。

每天中午的午餐是要我们自己解决的。做了一上午的实验，大家都累了，谁想顶着毒辣的太阳到山下买吃的，然后再爬上来呢？我们选择了订餐，王琪同学非常热心地做了我们的代理，我们就亲切地称她“饭管”。本来只有我们这层的同学一起订餐，饭管做得很出色就是没办法，其它楼层的同学也是慕名而来，想必那家快餐店是赚翻了，饭管却是没有任何报酬，真是个好人的。

由于天气非常炎热，主任想到一个解暑降温的方法——吃西瓜。汪老师打电话让山坡下的水果店每天都送西瓜上来，然后放在冰箱里。下午2点半上班的时候，汪老师总是热情地切

好冰镇西瓜招待我们吃。吃上一块西瓜，又甜又冰爽，不仅驱走了炎炎热气，还振奋了午休之后似醒非醒的精神。

午后登山

汪老师曾经推荐我们去山上玩玩。最后一天午后，我和老官决定去爬狐尾山。烈日当空，我们放弃了大路，选择树林中的台阶往上爬。渐渐地，我们来到了四岔路口：向上or向左or向右？老官对台阶观察颇为仔细，发现左边的台阶宽很多，于是我们就接着走台阶。我们一心想上山顶的气象台——人们称之为“海上明珠”——去看风景，所以路边的野草花没有引起我们多大的兴趣。在这条路上走了很远之后，我们发现这是下山的路。原路返回在所难免，而且我们决定爬那条向上的台阶。有些台阶已经被落叶所遮盖，我多次“触线”——蜘蛛丝，心里开始在想：这路很久都没人走了？不幸被我猜到，我们到了台阶的尽头，那是气象台高高的围墙和铁栏杆，没有能够进去的后门。我们再次原路返回了，这样折腾一下，觉得还不如当初沿着大路走算了。结果悲剧再次发生，我们回到四岔路口选择了最后一个方向，真的就回到大路上。“唉，那就走大路吧。”我如是说。一路上行，经过一泡茶店（黄老师曾经提起过），终于到了“海上明珠”底下。乘坐电梯，我们直上19楼。19楼是观光厅，可以泡茶、开会、打麻将等，唯一的一位服务员正在休息。

朝海边远眺，高楼屹立而海水涌动，山峦起伏而风云变幻，不变的是它们；海上的船儿在动，游客来了一批又一批，变的是人类。在大自然面前，人类亦是渺小的，也正是人类的渺小，这样一种危机感，使得我们一代又一代人前仆后继，去理解大自然的脾气，学会与其融洽相处，有识之士当奋勇争先。

在上面小坐片刻，喝了杯茶水，便沿公路下山了。

这次实习，我感到收获很多。

1、我了解了药检所的主要职能：

(1)对辖区内药品的生产、经营、使用单位的药品质量进行监督检验；

(2)接受外单位委托的药品检验，判明真伪优劣；

(3)改进药品检验技术。

2、我学到了技能。以前在学校，我没做过薄层色谱，这次又有机会亲自动手，虽然做得没有像老师那样出色，但我掌握了其中的原理和方法，想必对以后的学习工作都大有裨益。另外，还学习了如何制作薄层色谱板，这是汪老师教我的。

3、我了解了中药的相关知识。通过阅读中药图谱和药典，我对许多中药都有了新的认识，有些日常见到的东西，那就是中药材啊！在做实验的时候，罗老师还会介绍各种药材的主要功能，使我受益匪浅。

每次要走的时候，都有一种恋恋不舍的感觉，希望能够再去做实验，希望再去学点知识。即便在学校学了各门化学专业课，在实习的时候，还是有很多不了解甚至完全不知道的知识，我们依然需要虚心求教，勤学多问，掌握原理，熟能生巧。这段时间，忙碌而充实，虽然只是大学学习生活的一小部分，却在记忆中留下了酸甜苦辣各自的烙印。相信这次实习经历，会成为以后的美好回忆。