

最新公司开业副总演讲稿 公司副总竞聘演讲稿(精选7篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

公司开业副总演讲稿篇一

在座的各位领导以及同事们：

大家好！时光荏苒，岁月流逝。转眼之间2015年度已经步入了尾声，伴随着新年钟声的敲响，我们迎来了2016年度的美好生活。很荣幸今天我能够站在这里参加此次的竞聘演讲，当然，我能有今天的成就，离不开上级领导对我的信任与认可，离不开各部门同事对我的支持与鼓励，对此我表示衷心的感谢。在此辞旧迎新之际，我祝愿在座的各位能够事业有成、一帆风顺。自我进入我公司以来，已有年的时光。在这年里，我历经艰辛，坚持不懈的完成我工作岗位上的各个任务，了解了水泥的市场与行业发展形势，并掌握了我公司产品的实际情况，为更好的为我公司的发展与进步付出贡献，也为实现我的理想与价值，我参加了此次的竞聘，今天，我竞聘的职位是公司副总一职。

一、竞聘市场的认识

模以上工业企业表现强劲、出口持续下降，但熟料出口大幅度增长、全行业经济效益一路走高，新一轮投资热潮不断兴起的特性。自2003年以来，由于我国的红宏观经济的良好运

行，我国的固定资产的投资，房地产开发等建筑性项目得到了良好的开发，保持了较高的投资规模，这为我水泥行业的运营创造了有益的环境，直接拉动了我水泥行业产品销量的大幅度增长。随着中国固定资产投资增速放缓影响，水泥市场需求增速回落，但农村却成为了水泥行业的支撑点，农村本身的稳定需求增长，农村的落后产能非常多，过去买立窑产品，现在立窑没有了，因此，农村对水泥的需求量大幅度增加。此外，从同行业的竞争情况来看，受水泥产品销售价格同比大幅下降等因素影响，多家水泥上市公司的业绩大幅下滑。由于市场产能供过于求，水泥产品售价同比降幅较大，而成本费用压力将主要由扩量来消化。例如福建的水泥市场，预计公司上半年净利润为-5000万元至0万元左右，而上年同期净利润9175.19万元。

二、实现目标拟采取的手段与措施

市场竞争力度的同时，我们还必须要加强本公司客户服务，创造良好的服务团队与服务效应。我们可以加强客户的跟踪服务，实际掌握我公司资深客户的铲平使用情况，针对客户需求的不同阶段，我公司可以向其推荐介绍不同的产品。并且，我公司应要求员工以真诚、微笑、热情的服务态度来接待客户，并向客户详细介绍我公司的各项产品，及时为客户解决疑难问题。此外，我公司还可以加强与客户的紧密联系，做好走访工作，对于有部分困难的客户，我们可以提出预付保证策略，例如：在遇到客户现阶段资金不足等问题时，我公司可以退出半付政策，只要在客户有实际保障的情况下公司可予以后续支付政策，此类方式在解决客户困难的同时，还保障了我公司的效益与形象，巩固了我公司的客户资源，为我公司客户提供了良好的服务。

三、人才培养、领导方略与团队建设

务工作进行计分或是监查项目，将员工的服务情况与服务效益与自身的福利利益相挂钩，并制定出效益奖励制度，从而

激励员工对于工作的热情，建设出具有高素质服务的营销团队。在团队建设方面，我们可以加强公司员工的协作能力，通过实际的技术演练，并明确对员工的各项相关工作进行分工、制定出不同的团队角色承担的职责政策以建立团队成员的工作标准、并充分给与其履行的权力、并切实加强各领导阶层与基层人员的协调与沟通等方式建设公司的良好团队。在领导策略方面，我将做好根据当前的市场形势做好展络分析工作，辅助上级领导做好战略制定，并且我还将充分履行自身权利，做好各项领导工作，首先强化员工培训制度，落实完善公司各项制度规定，及时做好行业分析工作等，逐步培育我公司的核心竞争力，使企业在激烈的市场竞争中不断创新业绩，获得长足发展。

四、竞聘岗位自我适应性分析，自我认知及评价

专业技术知识基础以及各方面管理能力，通过多年的部门经理职位使我练就巩固了扎实的行业相关知识，并具有了较高的管理水平，我相信我能够带领公司的团队走向更高的能力台阶，创造更高的工作业绩。此外，我还积极加强自身能力建设，主动进行各方面知识学习，及时了解我水泥行业动态，并对其进行分析与研究。此外，我还具有较高的党性素质，我积极关注我党的各项新政策，坚持党的科学发展观与群众基本路线，深入学习研究了党的重要精神。在部门经理职位的年间，我始终保持着良好的工作作风，与公平公正的工作态度。并且不论在何种职位上，我都将继续保持下去。我相信，如果我能够担任副总一职位，我将为公司创造更多的利益，为公司提供更大的奉献。

五、对未来经营困难的认知及处理。

得顾客的信任与忠诚，持续打造具有良好服务与高端形象的品牌公司。

以上是我全部的演讲内容，予以领导审评。若我能够担任副

总一职，我将不负领导胜望，努力做好公司的各项项目工作，为公司的进一步扩大与发展贡献我全部的力量与价值！谢谢！

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！我叫***，现任***职务。首先感谢多年来各位领导和同事们对我的关心和鼓励，也感谢公司为我们提供这个干事业的平台。著名成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任相应的职务。”凭着这句话的鼓励，也凭着多年的通信工作经验，今天我满怀信心和激情走到演讲台上参加分公司副总经理的竞聘，我自信有能力挑起这份重担。下面我将分四部分进行竞聘演讲。

第一部分，个人情况。

（个人、经历介绍以较平实的语气讲，体现出真诚）

我今年**岁，（是否党员），**职称，**年*月从贵州省邮电校综合电信专业毕业，同年8月被分配到普安县邮电局工作。20**年到***分公司至今。（此处请简要填写个人简历）

第二部分，岗位认识。

- 1、极强的综合管理能力。即较强的团队管理能力、全流程业务掌控能力、部门沟通协调能力，富于创新精神和广阔视野。
- 2、极强的专业知识及业务技能。
- 3、较高的沟通协调能力。即不仅要认清岗位间的层级关系，团结协作，还要善于分工协作，并勇于承担分管职能，尽职尽责。

4、较高的综合素质。该岗位是一个业绩追求很明确的岗位。因此，其从业者要具备强烈的业绩追求欲，要有明确的工作达成状态的意识、保持完成岗位目标的激情，并勇于承担创新工作成果的压力。

第三部分，竞聘优势。

（介绍优势要用陈述语气，态度体现出真诚，切勿张扬）

第一，我具有良好的综合素质。首先，我具备较高的政治素质。作为（我虽然不是）中共党员，（但）我一向认真学习党的政策，具有正确的荣辱观，并能够在实际工作中加以运用。

其次，我具有一定的职业素养。我做事坚持原则，生活作风正派，工作遵纪守法、吃苦耐劳，乐观向上、适应力强，勇于迎接新挑战，深受公司领导和同事们的信任。

再次，我具有较高的学习能力。参加工作以来，我一直勤学肯干，能虚心向老师傅们请教，先后参加了全省《移动通信》培训班及深圳中心公司zxj10程控交换机a级培训，尽量做到让自己的所学的理论联系实际。通过持续学习，我的业务能力与知识水平得以不断提升，符合我分公司副总的素质需求。

的责任心和事业感，以及追求卓越的进取心，对工作兢兢业业，态度严谨细密，讲求高效。练就了较强的工作能力，造就了勇于承担责任、永不言放弃的坚强性格。2001年元月进入兴义联通公司后，我参与了g网五期工程、六期工程及c网工程一期、二期工程建设；使我的工作能力得到了极大的锻炼。尤其是任中国联通兴义分公司综合市场部经理，负责黔西南州市场营销管理工作以后，我凭借强烈的责任心和进取心，真抓实干，在任期间电信市场占有率达31.6%[]cdma业务获得规模发展，成绩显著。2015年3月至今，我任中国联通

兴义分公司集团客户部经理。06年发展集团客户80个，07年预计发展集团客户120个，期间，我还下大力气做好了警务新时空、农业新时空、计生新时空、工商新时空等行业应用重大项目。

第三，我具有较强的团队精神，以及较强的管理、组织协调能力。工作以来，多岗位多部门的锻炼，使我具有极强的团队精神，在普安县邮电局工作时，我就曾先后组织南山坡gsm基站的建设安装工作，中兴公司zxwll无线接入系统的安装调试工作，使我的团队精神和组织协调管理能力快速提升。进入联通公司，我先后担任过数据部主任数据业务中心主任兼经理助理、联通兴义分公司数据部负责人、分公司综合市场部经理以及分公司集团客户部经理等职务，更有效地提升了这一系列能力，并在实际管理过程中积累了大量的管理经验，在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高。

各位领导，如果我有幸竞聘成功，我将从以下几方面入手开展工作：

一是真诚讲团结，做好总经理的参谋助手。在今后的工作中摆正位置，我将当好配角和参谋，胸怀全局，服从领导，努力做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。在工作中和生活上平易近人，努力做到说真话，办实事，求实效。对同事多理解，多尊重，多情义；力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增强压力，在与人交往中凝合力。尤其注意那些与自己有不同看法的同志，团结他们一道工作。

二是以“四个抓好”为切入点拓展市场。

1. 积极抓好行业信息化，做好市场调研。为此，我要建立全面的信息收集制度，把握好市场动态，收集各类信息，建立客户档案。在深入调研、综合分析和对市场趋向进行科学准

确预测的基础上，制定出2015年的市场营销方案与部门总体规划。通过做好客户业务潜在需要分析及竞争情况分析，提高经营分析水平，来打开局面、赢得市场。从而在2015年，确保公司产品向有效益的区域、有效益的客户、有效益的业务、有效益的竞争领域倾斜。

2、积极抓好营销，促进各项业务快速增长。强化分层营销和目标营销，确定分阶段的营销目标，大力扩张优良行业、优良业务的市场份额，增强市场敏感性，培植新的利润增长点。科学定位，大力拓展业务区域。准确进行市场定位、客户定位和时段定位。城市抓社区、抓企业，农村抓个体大户，千方百计拓展业务区域。

3、用心抓服务，促进竞争优势的形成。树立全新的服务理念，我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，把前台部门作为客户，将支撑前、服务用户贯穿于工作的始终，为客户提供最优的质量和最优的服务，巩固和提高分公司在各个细分市场特别是大客户市场的竞争力。

理制度、工作流程和业务表格，编制管理手册，把各项工作纳入制度化、程序化运作的轨道。同时，我将创新经营目标责任奖惩制度，变单一考核为全面考核，变阶段性检查为经常性检查，变模糊管理为目标管理，变定性评价为定量评价。加大奖励力度，使员工工作热情高涨，经营实绩节节攀升。

三是狠抓人员管理，促进务实作风的形成。公司业务的快速发展，离不开市场的供求量与营销人员的拓展能力。因而队伍建设非常关键。我上任后着力协调解决涉及员工切身利益的热点难点问题，为其创造良好的`工作环境和条件，通过培训打造一支素质高、能力强、业务过硬的队伍，从而为高效

开拓市场奠定团队优势。

尊敬的各位领导、各位评委，几分钟的竞聘演讲，并不能尽述我对作好今后工作的诸多设想，然而却足以表达我对事业的执著和对公司的热爱。我有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我会在新的工作岗位上用行动诠释我今天的话语，以百倍的信心和努力，为事业的发展贡献自己的力量，向各位领导和评委交上一份满意的答卷！ 谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

非常感谢各位领导给我创造了这个展示自我的机会，希望能通过本次竞聘演讲使大家对我有进一步的了解，并对我的竞选给与支持。

今天，在公司领导班子开拓创新、锐意改革以及同志们团结进取的精神感染下，使我有了信心和勇气参与这次竞聘。我要竞选的职位就是质检部副经理。

我竞选质检部副经理职位，主要具备以下基本条件。

第一、具有较好的政治素质和较强的事业心。在公司工作以来，我虽然一直从事基层工作，但我始终注重政治学习，不断提高自身的政治素质和道德修养，积极要求进步，在政治上、思想上积极向党组织靠拢，严格要求自己，无论遇到什么困难，什么挫折，都坚持把工作放在第一位，不辞辛苦，从不计较个人得失，始终保持积极向上、刻苦钻研、扎实工作的精神状态。去年5月质检部成立初期，也是公司结构工资方案准备阶段，我作为办公室秘书和兼职质检员，不但要配合办公室主任做好结构工资的准备工作，还要在质检部经理的领导下，建立质检部各项规章制度以及对公司日常工作情

况进行监督检查。在人员少、任务重、工作量大的情况下，为使结构工资按期进行和质检部工作顺利开展，我提前休完产假，加班加点，努力工作，两个多月的时间里共起草结构工资草案、质检部规章制度及质量考核办法等材料20多份。几年来，我以勤奋求实的工作态度，任劳任怨的工作作风和锲而不舍的工作精神，认真履行了工作职责，出色的完成了领导交办的各项工作任务，赢得了领导和同事们的信任与好评，曾先后5次被评为公司先进工作者，管局优秀工作者，今年2月份还共荣地加入了中国共产党。

第二、系统地掌握了多方面知识，具备一定的质检管理经验。2年的技术部工作经历，使我对公司技术设备运行有了较为系统的了解。去年任质检员以来，在公司领导、部门经理的支持和信任下，本人较快的进入了工作角色，针对目前公司存在的一些违章违纪和待解决的问题，在自己的本职岗位上提出新的有效地解决办法，针对某一个环节可能出现的问题进行预测，提出有预见性地工作对策，从实际出发，进行创造性开展工作的有效尝试，使得自身的业务水平和管理能力及监督实效得到了进一步提高。

第三、具有较强的协调能力。公司是一个服务性强的单位，如何进一步提升公司的服务能力，提高大家的服务意识，这就要求质检部门必须充分发挥职能作用，既要规范各部门的工作行为和上岗规范，又要对出现的问题和事故进行查处，还要对各部门之间存在的矛盾进行协调。这项工作通常是让人感觉比较“得罪人”的活。对此，我首先遵循按章办事、有错必纠的原则，用一身正气去处理查出来的问题和事故，坚决做到公平公正，以确保制度的落实、树立质检工作新形象。其次是注意加强协调，从大局考虑，既要运用规章制度纠正不合格行为，提高服务质量。还要通过灵活的方式避免打击各部门的工作积极性，避免同事们有被监督的抵触情绪，使得我们的质检工作依然在他们的支持和配合下有序进行。在公司领导的关心、支持，以及各部门的协助、配合，经质检部全体人员的积极努力，公司的工作水平、服务质量以及

劳动纪律都发生了可喜的变化，质检部的工作取得了良好的开端。

第四、具有诚实可信、谦虚谨慎，团结民主的作风。在待人接物方面，我以诚待人、尊重领导、团结同事，主动搞好团结协调。在组织观念方面，认真执行领导决定，工作到位但不越位，作风正派，严格要求自己。

接下来,我想通过自己多年的工作经历以及一年多来的质检工作实践，谈谈我对这项工作的认识和体会。

作，就要对完善考核约束机制，起到“暴露，保护，建设”作用，能够及时发现，纠正和预防工作中存在的各类问题和隐患，以达到清除隐患，堵塞漏洞，健全制度，强化管理，提高经营管理水平。

2、一年多的质检工作实践，也使我体会到：质检工作是公司工作中一项政策性强、业务技能要求较高，涉及面广，易得罪人的工作。因此，这就要求质检人员应当具有较高的业务水平、较强的大局意识，随时保持正常心态，严格要求自己，用制度规范自己的行为，要懂得怎样“做人、为人、帮人”，正确认识质检工作的职能作用，真正认识质检出效益、质检促发展的道理。而作为质检部门的领导，就更应当既要熟悉公司的方方面面的业务工作，又要掌握上级部门和公司内部的各项规章制度；要能够抓住公司工作中的主要矛盾和问题，引领大家正确开展工作。公司的质检部门应当对公司领导班子负责，成为公司内部管理的可靠参谋和助手，保障公司事业健康发展。

当然，一年来的质检工作实践，也使我深深地感受到：虽然质检工作刚刚起步，但公司上下对质检工作非常重视，积极支持质检部开展工作，这为我们质检工作的开展奠定了坚实的基础。同时，公司领导及各部门对于查出的问题不搪塞、不护短，积极整改，为公司事业进一步规范发展创造了有利

条件。大家这种对公司事业真负责的态度使我深受感动，也坚定了我认真做好质检工作的信心。

千帆竞技，百舸争流。我们公司事业正在蓬勃发展，我作为和公司一起成长的年轻人，肩负着责任和使命，更有义务争做公司事业的脊梁，这是我参加这次竞聘的主要理由。与此同时，几年来，公司在各级领导班子的指导带领，以及全体职工的共同努力下，逐步发展壮大，终于走出了亏损的困境，使我深受鼓舞。我对公司的未来充满信心；我是一个热爱公司事业的人，我希望自己能够为公司发展多做工作、多做贡献。

假如这次我能够取得组织上的信任和大家的认可，竞聘到质检部副经理的岗位，我将履行职责，发挥作用，全力协助部门经理工作，围绕中心工作，以提高工作质量为根本出发点，以建立高水平的管理监督体系为目标，使质检部工作有新的突破，在上新台阶。

1、搞好质检工作计划安排，认真开展各项工作。我将配合部门经理加大对公司各个环节的检查，并在检查中发挥带头作用。对每一项检查工作，都要做到认真检查、服务基层、帮助整改，做到保质保量地发生实效。同时，配合相关部门做好领导交办的其他各项工作。

2. 加强质检部门内部管理工作，进一步发挥质检工作的职能作用。配合部门经理建立和完善质检部内部各项规章制度，并且尽快熟悉公司各项规章制度，尤其是各项新业务的管理措施和操作规程，同时通过学习和培训，不断增强自我管理、自我约束力，要求工作人员做到的自己首先做到。把自己的一举一动与维护部门形象结合起来。进一步提高部门人员的整体素质，提高质检工作的质量和效率，强化质检工作的职能作用，更好地为公司事业健康发展服务。

3、进一步完善各项管理考核制度。在质检部经理的领导下，

根据公司工作实际完善修改公司工作人员考核办法等相关管理制度，继续做好中层管理干部考核情况及公司各部门流动红旗评比情况的汇总、上报以及其他工作。同时根据公司整体工作安排，认真制定完善人事制度改革后和结构工资配套的考核制度，使员工每月工资的发放进一步规范程序，严格做到有章可循，有据可依。

4、精诚团结，发挥整体功能。我深知团结的力量，为此我决心在工作中，继续发扬过去那种团结、友爱、认真、负责的优良作风，时时处处服从领导安排，搞好各项工作。同时，多向领导请示汇报，配合部门经理和其它部门搞好工作，常与其他部门职工交心谈心，争取领导和同志们的理解、信任和支持，充分发挥团队作用，促进公司质检工作的全面开展，使公司经营管理制度规范化，工作操作程序化。

尊敬的各位评委、各位同事：

大家好！

我到设计院这_年来学到了不少东西，首先要感谢我们的_院长，是他把我迎进了门；再次，要感谢我们的_，是他给了我时不可待的机会；然后，要感谢我们的_，是他影响了我终生受益的园林情结；其次要感谢我身边的合作伙伴，是他们有力地给了我成功的支撑；当然，还要感谢设计院的各位同仁，是他们让我有了集体的荣誉。从2003年的下半年至今，我全身心投入到了虚虚实实的园林天地里去。我敢于打破那种填充式的几何园林，我也敢于打破那种全自然式的零设计园林。我把我用心得来的新理念用一双无形的手把她体现出来了，那就是“天人合一”。很幸运，我和我的伙伴与“天人合一”结缘了。“清风明月本无价，近山远水皆是情”。我觉得我自己已认不清原形的我，我只觉得我的灵魂总在“人与天”之间对话；我似乎变成了一棵树或是一尊石或是一滴水，我似乎已根植在园林的土壤里，是园林的土壤为我在供应养份。到底哪一个是我？是那艺术生命还是那站着在思索

园林艺术的形影？面对我们的每一项业务，就象面对自己的恋人，我们爱园林就象爱宝贝一样，也许每一件作品都还有不完美，可是我们给了她无私的爱，只要她最终对我们回眸一笑便已心满意足矣。

从管理上来讲，我力求形成一个标准的程序，力求履约职业操守；我觉得园林它有专业特性，所以，也力求在管理上有它的相对独立性，有它的行业规范。现在，我们园林处已建立了管理章程，建立了劳务中心和招投标程序，建立了内部岗位责任和岗位经济责任制。其中管理章程更进一步理顺了园林处和设计院院部的管理关系，岗位责任和岗位责任制则是职业操守所应遵循的细节和所应承担的责任，这样一来，我们的园林处就能有条不紊的在行业规范内运行，就能按行业特性健康成长。

我今天能来到这里，完全是为了一种责任，因为我经常给我们院里提过，我们的院长和总工全是技术性干部，而行政事务疏于管理，尤其是对于我们园林和装饰部门，更是顾及很少，为此，我还正式向领导提出过合理化建议，不少员工们也有此同感。许多事开会说的是很到位，可是会一散却又各行其是，提出来的问题过后难有人问津、难有人跟踪、更难有人去一一落实，因为有一些事务它毕竟不是业务啊，管了这些事务相对业务来说就会顾此失彼，可以说，我们所有的人员包括领导都有忙不完的业务，自然，这些看上去不是业务的事务也就常会搁置一角。所以，我建议，设计院现设置的副院长应协助院长管理日常事务，此职以管理现顾及很少的园林处和装饰处为主，在这方面属于技术干部，而对于土建、规划及设备这方面其副院长还是以兼管行政事务为好。因为，我们的ceo——我们的总经理，我们的总工和副总工以及其主任对于技术管理还是力所能及，现在，技术没抓到位主要原因是技术骨干被很多技术外的事分心太多，难免造成顾此失彼现象。因而，我愿意站出来成全土建、规划、设备的技术人才，我愿意为大家做更多的服务，担更多的责任。也就是说，我希望我所竞聘的副总经理是以监管园林和装饰为

主再兼管院部行政事务工作。

园林处的业务操作上只当穿针引线人，为什么要从具体的事务中脱身出来？当然，一是在着力培养人才，其二呢？其二就是要狠抓管理，要不然，我们园林处就会形成日常事务无专人管，发展方向无有心人看，经济关键点无慧眼去识，我们要力求各方修炼啊，不修道无法力，不修心无定数。

关于抓好园林和装饰这两块问题不大，问题是如何抓好设计院行政管理这一块，我想，这肯定是大家最关心的问题。

目前设计院业务跟不上不完全是技术上的问题，通过我的分析，在这方面有客观方面的原因，但也有主观上的原因。首先，设计院年青人多，年青人需要有经验的师傅带，需要多动手多开阔视野这是一方面，同时，年青人还需要一个“家”的感觉。我们为什么不把工会这个组织的作用很好的发挥出来呢？我记得我们在工厂里把工会俱乐部叫做“工人之家”，工会要有一点预算资金，要听一听他（她）们的倾诉，要为员工实实在在了解和解决一些困难，要精心营造一种轻松愉快的环境和气氛，和员工诚心无障碍交流，要组织一些娱乐活动和学术活动，要让他（她）们心情好、生活好、工作好，这样，当然他（她）们就有利完成范围内的任务更能提升基本技能。其次，没有一套对员工的激励机制是不够的，我觉得，我们园林处现制定的经济责任制可以先向装饰处推广，推广成功过后就可以把一些通用部分向全院推广，尽量使管理工作落到细处，落到了细处就落到了实处，要使求上进、有作为的人得到充分的肯定，这个肯定不仅是在业务提成上体现，更可以在富有人情味和挑战气氛的形式上体现，这样，员工的工作热情会见涨，其潜力会得到充分挖掘，从商业的角度来说就是信价比会更高。如果经济责任考核到了位，那么工资考核也简单易行了，工资考核能体现了多劳多得，能够揣掉了大锅饭，能够真正实现奖勤罚懒，自然，懒汉也就少了或者是没有了，这样，还怕任务没有人做吗？还怕人多而能力不够，能力发挥不出吗？再次，我们

还可以在学术交流上做一些文章，我们尽量可以把我们的工作变得有生气一些，交流方式不仅可以通过上课或是座谈来完成，也可以通过走出去进行户外活动，让大家多吸取一些新鲜空气，多开阔一点行业视野，当然，我们还得有目标性的去走动，有相关人事给我们作介绍，有一些专业上的课题可以在现场进行探讨，有这样的环境和气氛其效果当然会是事半功倍啊。

自己的最大努力，全心全意为员工服务，全心全意为公司尽职，全心全意为__奉献，请大家监督。

公司开业副总演讲稿篇二

今天，我们在这里隆重举行xx公司开业庆典。首先，我代表泉山区委、区政府，对开业运营表示热烈的祝贺.，对前来参加开业庆典的各位领导和来宾表示热烈的欢迎！

公司开业之际，正逢金融危机席卷全球，玻璃行业深受冲击，市场需求急剧下降，企业经营面临严重挑战。面对此情此景，我们没有退缩，更无胆怯，而是选择了面对现实，迎难而上。中国三十年的改革经验告诉我们：发展是硬道理。所以新福兴人在深思熟虑之下，毅然决然地投资了两亿元人民币，在元洪工业园区征地一百三十亩，建造低辐射low-e节能玻璃生产线。新福兴人不仅想在玻璃深加工行业做得更好，更想在矿业、房地产等方面有所拓展，我们将新福兴的梦想打造成为具有一定实力的综合性大型企业。

我们与玻璃结缘始于前一个世纪八十年代，直到今天已有20xx年的历史了。我们从不足15m²的小作坊，到现在拥有世界一流的生产设备和设施齐全的现代化厂房。产品在国内占有一席之地，在世界众多地区也能看到新福兴制造的产品，这些成果和在座各位朋友的支持是分不开的。

1998年开始建设淮海食品城， 占用徐州果园土地1000余亩， 市政府决定用3万平方米市场作为用地补偿， 市场土地和资产全部归属泉山区所有。以补偿的这块土地和市场为载体， 我区成功引进了广东广大环球家具商业机构， 由该机构老总黄瑞生先生投资2亿多元， 建成了淮海经济区规模最大的家具连锁超市。徐州广大家具超市有限公司的成立和超市开业， 为我区非公有制经济发展注入了新的活力。并得到了市有关部门的大力支持和帮助， 特别是云龙区委、区政府， 在各个方面提供了很多便利条件。在此， 我代表泉山区委、区政府， 向关心、支持、帮助徐州广大家具有限公司发展和我区经济建设的各位领导、各界朋友和同志们， 表示衷心的感谢！

近年来， 我们泉山区在市委、市政府的正确领导下， 大力实施“三产兴区”战略。坚持走发展大流通、搞活大贸易、建设大市场之路， 七里沟专业市场群逐步壮大， 新一佳、大福源、易初爱莲等新型业态竞相发展， 五星电器、新华鸿国书城等大卖场登陆中心商圈， 黄河商贸城、中枢商业步行街等一批三产大项目正在建设之中， 三产服务业已成为我区的支柱产业和财政收入主要来源， 并呈现出强劲的发展潜力， 建设徐州市区域性商贸中心奠定了坚实的基矗今后， 我们泉山区将继续按照“六放”要求， 强化“服务就是义务”的理念， 把大力发展私营个体经济作为区域经济的主体来抓， 进一步营造“墙内企业自主发展、墙外政府全程服务”的投资环境， 努力提高服务质量和水平， 真正做到“亲商、爱商、安商、富商”， 保证重大项目在泉山区“引得来、留得住、发展快”， 使泉山区成为投资者的天堂， 创业者的乐园， 为全力打造“首善之区”、为我市争做“江北‘两个率先’领头羊”做出新的更大的贡献。

公司开业副总演讲稿篇三

下面是小编为大家整理的， 供大家参考。

大家知道开业致辞稿怎么写吗？ 一起来看看。开业大喜， 张

灯结彩迎财神，福禄寿喜财神到，不用你说一句话，福气财喜就到家。你是否在找正准备撰写“中原银行洛阳分行开业致辞”，下面小编收集了相关的素材，供大家写文参考！

各位朋友大家好：

首先很感谢各位朋友千里迢迢赶来参加我们的开业仪式，更感谢大家一直以来对我们的关注、支持与帮助。我们经过几个月的努力，从无到有、从想到做。今天终于开始新的起点。我很感谢尚昆、霍盼涛两位朋友，尚昆辞去工作，放弃高薪。霍也放弃了找工作的机会，他们离开心爱的人，来和我共同做一件疯狂的事情。

创业应该是所有路中做难走的一条路，我们选择这条路得同时，注定我们是过河卒子，无论如何，只能前进，不能倒退，可以成功，可以失败，但是不能放弃。我们前面的道路除了鲜花和掌声之外，更多的是困难和挫折。我相信我们有足够的勇气和信心去战胜困难克服挫折，追寻到我们想要的结果。

我们是为了实现一个共同的梦想和目标，并不存在谁为谁打工，我也希望我们以后的员工也不会也不应该有这种想法和感觉，我们要牢记和一起奋斗的人共享财富的理念，记住厚德载福，以诚待人，稳健经营的企业文化。我们今天是很小，只是一个小小的店铺，但是小企业要有大胸怀，我们不是做一个生意人，唯利是图的生意人，也不仅仅是一个商人，有所为有所不为，我们要做一个企业家，这才是我们的目标和理想。

各位领导、各位来宾，女士们、先生们：

大家好！秋高气爽，时光鎏金。通过这些天紧锣密鼓的筹备，山东____公司今天正式开业了！

在这喜庆的日子里，我谨代表山东____公司经理班子和全体

员工，向以山东东泽娱乐传媒有限公司总公司董事长为首的决策层表示最崇高的敬意；向关心和支持分公司组建工作的政府各主管部门、产业界同仁及社会各界人士表示衷心的感谢；向参加山东____公司开业庆典活动的各位领导和嘉宾表示最诚挚的祝愿！

朋友们：山东____公司的成功组建和正式运营，是团队精神与集体智慧的结晶，是跨越发展的重要里程碑。分公司肩负着为周边地区的产业提供优质和优良服务，实现与总公司的同步发展的重大战略使命，作为创业团队，我们感到无比的光荣和自豪。感谢领导为我们提供了施展才华的广阔平台，我们一定不负众望，充分整合利用市场的优良资源，加强管理，全力呵护和改善品质、交付及服务信誉；努力发挥聪明才智，战胜一切艰难险阻，出色完成各项任务，同心同德，不辱使命，为共同繁荣而奋斗！

我们豪情满怀，我们任重道远。让我们用心血和汗水浇灌新生的山东____公司，共同创造和享用美好明天！

谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位嘉宾：

大家中午好！

金秋时节、硕果飘香，在喜迎“某某”佳节之际，“某某大酒店(饭店)”开业庆典仪式在这里隆重举行。借此机会，我谨代表“__公司(__单位)”向酒店的顺利开业表示热烈的祝贺！同时向酒店全体干部员工致以亲切的问候！并向多年来一直关心、支持酒店、餐饮业发展的各位领导和同志们表示衷心的感谢！

__区拥有了优越的投资环境和、悠久的人文历史、优秀的经济科技基础。而便利的交通、日趋完善的配套设施，使这里

成为了一个集投资、旅游、休闲的热土，是个企业理想的创业基地，也是游客们旅游度假的休闲场所。

“某某大酒店(饭店)”是一个集客房、餐饮、会议、康体、娱乐为一体的综合性酒店，是完全按照国际四星级标准建造的酒店，其别致的风格、新颖的设计，优雅的环境都无不彰显出了“某某大酒店(饭店)”的高档品质。

今天，我们很欣喜的看到，“某某大酒店(饭店)”圆满落成并开业!相信在不久的将来，他必定会推动__区的经济发展，为__区发展注入更多新的活力。最后，我希望“某某大酒店(饭店)”能立足__区、稳步发展，客源倍至、生意兴盛!

祝愿各位嘉宾身体健康，万事顺意，家庭幸福!

谢谢大家!

各位领导，各们来宾，各界朋友:

今天是____公司一个值得纪念的喜庆日子，我们在这里庆祝____隆重开业，值此开业庆典之际，请允许我代表____对____的开业表示热烈的祝贺;对远道而来专程参加我们庆典活动的各位领导，各位来宾，各界朋友表示热烈欢迎。

__是一个朝气蓬勃，充满活力，富有想象力和创造力的企业，历经数年的商海遨游，培养了我们诚信，稳健的为人之道，坚韧求实的办事作风;__年____将以__为市场主要发展发祥，我们相信在上级主管部门的领导，在社会各界朋友的帮助，经过自身努力拼搏，__·一定会逐渐成长壮大，谨此，我向所有曾经关心支持过我们的各界朋友表示衷心的感谢。

__信息港，一艘刚刚起航的航船，让我们一起向往建设更美好的明天;最后祝__信息港开业大吉，祝开业庆典圆满成功。

各位领导，各位来宾，各界朋友：

今天是某公司一个值得纪念的喜庆日子，我们在这里庆祝某隆重开业，值此开业庆典之际，请允许我代表__对__的开业表示热烈的祝贺；对远道而来专程参加我们庆典活动的各位领导，各位来宾，各界朋友表示热烈欢迎。

这是一个朝气蓬勃，充满活力，富有想象力和创造力的企业，历经数年的商海遨游，培养了我们诚信，稳健的为人之道，坚韧求实的办事作风；20__年__将以_____为市场主要发展发祥，我们相信在上级主管部门的领导，在社会各界朋友的帮助，经过自身努力拼搏，__一定会逐渐成长壮大，谨此，我向所有曾经关心支持过我们的各界朋友表示衷心的感谢。

一艘刚刚起航的航船，让我们一起向往建设更美好的明天；最后祝__开业大吉，祝开业庆典圆满成功。

；

公司开业副总演讲稿篇四

大家下午好！

我叫xx，现年48岁，大学文化，中共党员，现任xx市粮食局直属局副局长，兼任xx粮油公司董事长，xx粮油管理公司董事。我的竞聘职位是xx粮油管理公司副总经理。

按常理说我不应该参加今天的竞聘，因我已属“参公”人员，有着固定的职位和稳定的收入，但为了实现自己的理想和抱负，怀着对粮食行业的深厚感情，我决定参加本次竞聘。

1987年，通过商调我进入了xx市粮食部门。回顾这24年，亲身经历了粮食部门在计划经济时期的辉煌，也切身体会了粮改后粮食企业、粮食人走向市场经济的酸甜苦辣。特别是我

市20xx年的粮改，基本上理清了我市粮食企业的体制、机制，做到了“自主经营、自负盈亏、自担风险”，实现了完全按照市场经济规律运作，彻底将粮食企业、粮食人推向了市场。在20xx年受组织安排担任xx公司董事长后，我团结带领全体干部职工转变观念，更新思想，主动融入市场经济大潮；狠抓公司的规章制度建设，按照《公司法》规定完善了董事会、监事会、经营层各自的职责；广泛推行绩效考核，对公司经营层及各环节实行目标管理、逗硬考核，真正做到奖勤罚懒；大力开展粮油收购业务，拓展粮油外购外销市场；不断创新经营模式，对油菜籽收购工作采取质量、数量、利润综合核算，实行“二次”返利；深入推行司务公开，使公司的各项事务在阳光下运作，减少内耗；此外，还组织董事会适时议定公司发展战略，及时处理公司各种遗留问题。通过辛勤的工作，公司面貌得到了改观，员工的主人翁精神得到增强，公司实现了连续五年盈利，员工的收入水平逐年提升。

多年的党务工作经历锻就了我过硬的政治素质、思想素质；数年的企业的工作经历让我的领导能力、组织协调沟通能力进一步提升，牢固树立了科学的企业经营管理理念，具备了企业经营管理所需各项技能。加之我能够做到与时俱进、解放思想、锐意进取，所以我坚信：我一定能够胜任xx粮油管理公司副总经理一职！

假如我能有幸竞聘成功，在接下来的工作中，我将努力做到以下几点：一是认真贯彻落实上级管理部门精神，在做大做强市直粮食企业方面狠下功夫，为全市粮食安全打好基础；二是积极配合公司班子、特别是“一把手”，落实公司的发展战略目标及各项行之有效的管理制度，团结班子成员及公司全体员工，顾全大局，服从安排，尽心尽力地把自己分管的工作抓好、抓实；三是进一步学习现代企业管理的新知识、新理念，并结合公司及所属企业的实际，将其运用到工作中，把先进的理念转化为效益；四是加强自身修养，严格遵守党的廉政准则及各项规定，严守国家法律法规和党规党纪，

做到时时处处以优秀xxx严格要求自己；五是加强公司企业文化建设，树立以人为本理念，不断增强企业的凝聚力、向心力和战斗力；六是经常深入基层开展调查研究，并根据国内外粮油政策及行情变化，及时提出合理化建议，为公司的健康发展献计献策；七是及时果断处理好企业内部的各种矛盾、纠纷，防止扩大、蔓延，创造一个安定团结的企业环境；八是积极协调好相关部门的关系，为企业发展创造一个宽松、和谐的外部环境。

各位领导、各位评委，这次若能竞聘成功，我将以此为新的起点，在以后的工作当中，励精图治，立足本职，钻研业务，勤奋工作，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中不断跨越，在市场竞争中展现自我，在求真务实中实现自我。若是竞聘不成功，说明自己还有差距，我将一如继往恪尽职守，认真履行职责。胜固可喜，败亦无悔！

我的演讲完了，谢谢大家。

公司开业副总演讲稿篇五

大家好！

金秋十月是收获的季节，也是充满希望的季节。

在这金色的秋天里，今天____酒业____旗舰店隆重的开业啦！

我首先代表企业的全体员工对光临今天开业庆典的各位领导、各位客户表示热烈地欢迎和衷心的感谢。感谢您们对旗舰店的重视关爱和一如既往的支持。

____酒业是一家具有百年历史的老店。它一直以百姓的需求为导向，以质量第一作为企业的生命线。为了与百姓更好的沟通，为了更好的服务于百姓，作为连接百年老店与消费者桥梁的____旗舰店诞生了。

____旗舰店是长春市内最大的烟酒超市。____酒品项最全，价格最低，质量最好；____人品格最优，素质最高、服务最佳。我们将以严谨的科学态度，严格的质量保证；一流的产品，一流的服务为宗旨，为吉林省烟酒行业的发展做出更大的贡献。

借____旗舰店开业之际，让我们共同祝愿旗舰店开业大吉！共祝____酒业财源广进，事业兴旺，前程似锦。

在此再一次对各位客户的到来表示衷心的感谢。祝愿各位身体健康、工作顺利、家庭幸福、万事如意！

谢谢大家！

公司开业副总演讲稿篇六

上午好！

今天，是一个喜庆的日子：在你们的大力支持下，经过全体伙伴数月的紧张筹备，经中国保监会批准，太平人寿张家港支公司正式开业了！

首先，请允许我代表太平人寿保险有限公司苏州分公司总经理室，对各位领导、各位来宾、各位朋友光临张家港支公司开业庆典表示最热烈的欢迎！向张家港市政府、苏州保险行业协会、张家港各大银行以及社会各界对太平人寿及张家港支公司的支持和厚爱表示诚挚的感谢！同时我也向参与张家港支公司筹备的全体伙伴说一声：你们辛苦了，太平人寿感谢您！

张家港，这座位于长江下游南岸的港口工业城市，近年来，以经济、社会和谐发展的特色为世人瞩目□xx年，全市人均gdp超过8000美元，财政收入85亿元。在经济快速发展的同时，该市锲而不舍地打造最适宜人居的城乡环境，并成为首批国家卫生城市、全国环保模范城市□xx年又成为“国家园林

城市”、“全国环境综合整治优秀城市”，并获得中国人居环境范例奖、全国生态示范区等荣誉称号，初步实现了经济与社会、资源与环境、人与自然相和谐的发展目标。进军张家港保险市场、服务张家港经济发展、造福张家港人民，是太平人寿保险有限公司苏州分公司机构发展战略的重要组成部分。太平人寿保险有限公司张家港支公司从今天起将正式担负起这一光荣而艰巨的使命。

太平人寿历史悠久，1929年始创于上海，1956年移师海外专营寿险业务，是中国近现代史上实力最强、规模最大、市场份额最多的民族保险企业。

xx年11月，太平人寿全面恢复经营国内人身保险业务。公司注册资本金23.3亿元人民币，总部设在上海，目前已在全国16个省、直辖市开设22家分公司和两百余家三、四级机构。

太平人寿以中国保险（控股）有限公司、中保国际控股有限公司和富通国际股份有限公司为股东。复业以来，太平人寿规范经营，持续创新，连续三年实现跨越式发展，总资产过百亿，赢得了业界和社会各界的广泛赞誉。

xx年和xx年国际权威评级机构惠誉国际[fitch]为连续两次为太平人寿做出bbb+评级，这是国际著名评级机构首次为中国保险企业做出的最高评级。xx年12月，由太平人寿作为主要发起人申请设立的太平养老保险股份有限公司获准开业；“太平人寿”品牌，在新的历史时期，获得了新的内涵，并得以延伸。

xx年1月，太平人寿品牌荣获全球华人竞争力品牌大会评选的“xx年度中国最具影响力保险行业十佳品牌”称号。

自xx年12月29日太平人寿苏州分公司开业以来，一直以社会公众利益为己任，热心公益事业。截止目前为止，太平人寿

苏州分公司已累计完成保费近亿元。

我衷心希望，张家港支公司全体同仁能把开业作为创造辉煌业绩的新起点，继续弘扬“用心经营、真诚服务”的公司理念，以“为人们的生活增添祥和与安宁”为己任，在现代化港口城市树立起太平人寿品牌，为太平人寿保险有限公司的发展壮大、为张家港市保险市场的繁荣昌盛、为张家港市的改革开放和现代化建设事业做出应有的贡献！同时我也恳请，张家港市的各级领导和有关部门能一如既往地关心和支持太平人寿保险有限公司在张家港的起步和发展，我们有信心、有能力，与张家港市社会各界和广大人民群众一道，共同创造更加美好的明天！

凝七十年之专业精神，创新世纪之太平盛世。最后，请允许我用八个字来结束我今天的发言：愿“盛世中国，四海太平”！

最后，祝张家港支公司开业大吉！

祝张家港支公司的全体员工们马到成功！

祝各位领导、各位来宾和朋友们身体健康、工作顺利！

谢谢大家！

公司开业副总演讲稿篇七

大家上午好！

请允许我代表____全体员工，向出席这天开业庆典活动各位嘉宾，表示热烈欢迎与最诚挚的谢意！

感谢你们在百忙之中抽身来到那里，与我们一同见证____发展历程中又一个辉煌的历史时刻，与我们一同分享这份努力

成果、这份喜悦，迎接又一片全新事业的诞生。谢谢大家！

____经过6年多的不懈努力，由小到大，由弱到强，逐步成长为____市主流汽车经销商、服务商。这天，我们能在那里隆重举行“____4s店”开业剪彩仪式，首先，要感谢____领导的重视、各相关主管部门的支持、同行的扶持、各界朋友的无私的帮忙。借此机会，我还要感谢奋斗在一线的全体员工，因为你们的努力，公司才有了这天的局面，期望以后你们能继续奋斗，与____一齐成长。

____4s店，集整车销售、零配件供应、售后服务、信息反馈于一体。是国内首家标准化____销服一体的4s店。它拥有国际水准的标准功能、形象与硬件配套设施。经过公司全体员工5个多月的精心准备，最后落成开业！这个4s店，将彻底结束____老用户在__市售后服务的烦恼；将使____用户同步享受国际品质的产品与服务；掀开____的全新篇章！

这么多年的市场磨练，让我们深深体会到，只有真诚、实实在在地回报用户、回报社会才能获得社会大众认可、信赖与支持，这也是____长久发展的驱动力。我们将一向遵从____“用人品打造精品，用精品奉献社会”的企业价值观，向广大用户带给高性价比的产品与完善的售后服务。

最后，衷心祝愿大家万事如意，畅享幸福生活每一天。

谢谢大家！