

# 2023年邮政所主任竞聘演讲稿(实用8篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来看看吧。

## 邮政所主任竞聘演讲稿篇一

大家好！人往高处走，水往低处流，不想当将军的士兵不是好士兵。一条好的渠道，会引来一池活水，一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。今天在这里，除了责任感和使命感的催促之外，还要真诚的感谢领导和同志们给了我这次难得的机会，让我能够在各位领导面前发表演讲，抒发自己的心声，与大家分享，共同交流，互相勉励，感到十分激动与幸福，全心全意为人民服务是我们应该做的，能为党和国家的事业做出更大的贡献，是我们不懈的追求，亦是我们的无上光荣。今天我演讲的是“假如我是一名局长”。

局长工作，责任重大，假如我是局长，我会认真学习，忠实实践，政治上当明白人，生活上当清白人，事业上当带头人。我要努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，把握横向和纵向协调力度，做到爱岗敬业、履行职责，吃苦在前，享乐在后，以“严管理、重实效、视大局、顾大体，用创新、促发展”做为我的理念，努力争当一名合格的局长，以促进市局整体工作发展是自己的最终目的。

## 邮政所主任竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导，评委：

大家好！我叫xx，今年xx岁，党员，\*科学历，有理财规划师职业资格证书，xx年进入我行，先后做过储蓄、会计、外汇、私金主办、综合柜长、会计主管等职。

今天，登上这属于强者的讲台，我最想说的两个字是“感谢”。感谢组织上给年轻人创造锻炼的机会和平台；同时也感谢同事们一直以来的无私帮助与团结协作！“滴水之恩，报以涌泉”，今天我怀着了一颗感恩之心参与支行行长助理岗位的竞聘，希望在更艰巨、更具挑战性、更能锻炼人的岗位，以出色的业绩回报组织和同事们。

下面，我把自己对于行长助理岗位的理解与认识汇报给大家。

我认为，支行内控行长助理，既是支行制定经营策略的直接参与者，又是支行落实经营策略和风险防控的带头人。他要协助行长在现场管理、营销发展、风险防控、思想梳理等方面做好监督指导，解决一些实际困难，还要在网点员工队伍建设、潜能激发、技能培训、人才发现和储备等方面做好统筹规划，更要在经营决策方面为支行行长做好参谋、在具体事务方面为支行行长做好助手，在日常管理方面为支行行长补好台，以高度的责任意识、大局意识和服务意识使自己成为支行管理、经营、服务过程中安内攘外、克难攻坚的中流砥柱。

鉴于以上岗位认识，结合我自身的工作经历，我自认有如下几点竞聘优势。

第一，专业知识扎实。

我在大学期间，学习的是会计专业，进入我行后，我积极参加系统内的各项培训，挤出时间进修了\*\*\*\*本科课程，丰富了自己的知识结构，提升了专业的理论水平。同时，我还用心学习国家相关政策、法律法规和我行的规章制度，能够以国家法规政策指导具体工作。ss年，我参加中大君融主办的理财规划师培训，并获得了理财规划师职业资格证书。所以这些，都为我做好工作提供了强有力的保障。

第二，工作经验丰富。

入行xx年来，我先后从事过\*个岗位，从柜台操作到后台管理，我熟悉我行营运条线每一个岗位，掌握了各项柜面业务操作流程和业务管理规定。同时也积累了较为丰富的会计工作经验。我曾在分行举办的业务技能比赛中获个人全能xx名；季度考评，多次被评为支行优秀会计主管；年度考评，多次被评为a等。

第三，综合能力较强。

我曾担任过私金主办、综合柜长、会计主管等职，工作中，我能够以大局为重，积极跟领导、同事，及客户沟通协调，并主动解决和处理业务与管理方面的难题，去年支行转为综合型支行后，我多次将一些好企业介绍给行长，陪同行长拜访客户，积累了一定的人脉。我的沟通协调管理等能力多受到领导的肯定。

各位领导，我热爱\*行，是\*行给我平台，让我成长，因此，我对我行怀着深深的感恩之情，我的家人也支持我全力投入到工作中。如果各位支持我走上行长助理的岗位，在今后的的工作中，我将根据支行的工作特点，结合我自己的工作经验，一如既往地忠诚敬业，求真务实，从以下几方面开展工作。

第一、当好助手，主动做事，协助行长做好日常工作。我将摆正自己的位置，将做好助手。凡事多请示、多汇报、多交

心通气，团结协作，认真履行岗位职责。在日常管理中，积极协助行长做好经营管理等一系列本职工作，不让行长找我要结果，而是我主动来复命。在行长授权的范围内，切实配合、支持、维护和执行好行长的工作。做到工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，融合而不迎合，努力成为行长的左膀右臂。

## 第二、积极履行岗位职责。

### 一是客户基础方面。

针对客户基础薄弱的现状，我将协助行长开展“拓市场，强基础，增客户，争账户”等活动，扩大客户群体，夯实客户基础，以不断提升可持续发展能力。在全面清理存量存款、贷款、信用卡、电子银行等客户的基础上，对这些基础数据进行比较分析，研究支撑本地区经济发展的主要客户，调查分析客户资源，制定客户发展规划，明确客户营销任务目标，挖掘存量客户价值，积极拓展增量客户，强化激励考核，抓好渠道和服务工作，使支行业务快速发展。

### 二是员工队伍建设方面。

我将根据目前行内的现状，针对各个部门的特点，积极协助行长通过以会代训、挖掘潜力、多种培训等方式，努力使行内的人员形成业务型、技术型、管理型、事务型人才比例协调的结构。做到合理分工，高效协作，打造以结果为导向的负责的员工，建设一支执行力高的、以结果为导向的、对结果负责的团队！

### 三是风险防控方面。

我将从提高精细化管理水平，实现排除风险隐患。大家知道，我们行的案件防控工作“双挂钩”和“一票否决制”，这就要求我们不断提高精细化管理水平，加强风险防控预警，

排除风险隐患。

落实到具体工作中表现为，首先，要全面学习、贯彻、执行总分行的各项会计内控制度。其次，要严格督导落实风控制度，强化会计风险意识，让内部控制无小事的理念深入人心，树立全员防范意识，风险防范人人有责，建立通畅有效的自上而下风险意识传导机制和自下而上的反馈机制。再次，要结合分行的辅导与检查，通过不断学习、自查和整改，进一步强化全体人员风险责任意识，将内控制度执行落到实处、落到细处。认认真真、踏踏实实地抓好规章制度的贯彻落实，确保规章制度真正落实到每个业务环节和每个员工身上。

四是服务提升方面。

我将协助行长，把建立“以客户为中心”的理念和机制作为中心任务，不断梳理改造业务流程，提高客户服务能力和水平，营造优质服务的氛围。首先，可以从细节上做起，在每个柜台配备老花镜，大厅的饮水机全天保证热水供应，个人业务顾问柜台里准备应急药箱……其次，从拓展服务范围做起，从社区服务、医院服务入手，与社区及医院合作推出社区联名卡，为客户提供存取款和社区物业、水、电等各类缴费综合服务。

与医院联合推出联名卡，为客户提供挂号、付款等一卡通服务；再次，在充分发挥大堂经理和自动分类叫号机作用的基础上，实行错峰增开窗口、推进前后台业务分离、推广网上银行等措施，以缓解排队问题。另外，还可以推出“手机短信约定汇款服务”，以满足外出务工人员、学生家长向特定人员频繁汇款的需求；推出“房e通”，让客户在网上就能办理大部分房贷业务……各位领导，评委，以上是我对所竞聘岗位的工作思路，有不当之处敬请指正。

经过今天的竞聘，我相信自己对这一岗位有了更深一层的理解和认识。同时也认识到，任何竞争都有成功者与失败者，

而个人的成败是微不足道的，工作的进步才是我们的最终追求。因而，无论此次竞聘成功与否，我都将一如既往的努力工作，和大家一道，推动我支行实现更大的发展！

谢谢！

## 邮政所主任竞聘演讲稿篇三

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作目标任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾

以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在《xx邮政信息》和《xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为《xx邮政信息》和《xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年5年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、

判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头

搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

## 邮政所主任竞聘演讲稿篇四

大家好！

首先感谢领导提供了这样一个机会，也感谢同事们在工作中对我的信任和支持。首先请允许我做自我介绍，我叫\_\_，是来自内导部一名员工，今年28岁，\_年加入我们公司，所以今天我要竞聘的岗位是内导部经理。我个人认为，一次竞聘不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会。

1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

2、目前的内导部发展迅速，已经是我们景区一个至关重要的部门。我来景区已经六年了，对景区的工作已经工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体内导部同仁的共同努力之下，肯定能协调好与部门之间的关系，把内导部的工作向纵深方向发展。

3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让景区的业绩更上一层楼。

目前，我认为咱们景区内导部的工作主要有以下几点不足：1、内导的工作不够规范化、专业化。虽然内导的工作讲究要有自己风格，但是好的东西可以总结出来在部门进行推广，内导也可以有自己的讲解风格，但也不能随心所欲，偷工减料，影响景区形象。所以一定要有一个量化的标准。

2、内导人员对部分商品售卖的积极性不高。景区商品售卖的好坏直接关系景区的利益，内导是第一个与游客接触，也是最容易和游客信任的一个群体。所以一定要提高内导人员对商品售卖的积极性和参与度，从而促进景区商品的售卖。

第一、开拓发展。小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。我们要从发展入手。

第二、提升服务。树立以游客为中心，全心全意为游客服务的经营理念。对内导部人员定期进行培训，通过培训提高服务意识，改变服务观念，提升景区形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。另外，要处理好重大投诉事件。每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。给游客一个满意的答复。

第三、加强管理。没有科学的、规范的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强部门内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为景区创造更加完美的形象，使我们内导部成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有有什么豪言壮语，也没有什

么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的分公司经理。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执着，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩!这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体健康、万事顺随!祝愿我们景区明天会更好!

谢谢大家!

## 邮政所主任竞聘演讲稿篇五

感谢领导、同志们的信任和支持，给我这个机会参加竞聘演讲。我叫林源，原籍广东，现年32周岁，中共党员，大学本科文化。某某在某某担任财务会计。某某在某某工作。1997年参加全市公务员统一招考，被录用到市某某局。10年来，相继在基层科、教育科和办公室工作。

一、具有强烈的事业心和工作职责感。

二、具有较高的政治素质。能系统地掌握马克思主义基本原理，对毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想有较深刻的认识;能够牢记为人民服务的宗旨，树立科学发展观，认真学习党的路线、方针、政策，熟练运用马克思主义的立场、观点和方法去分析问题、解决问题，在政治上、思想上与党中央持续高度一致，始终持续党员先进性。

三、具有良好的思想道德修养。平时注重个人修养，踏实做事，正直为人，坚持原则，公正地看待问题，处理问题。有大局观念，团结意识、配合意识强。

四、经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自我多方面的潜力；本人出身农村，来自企业，培养了自我吃苦耐劳、坚韧不拔的性格，且深感人生不易，颇具同情心，乐于助人。这些正是团结同志、做好工作的基础。

### 工作思路和竞争态度

这次如果走上科长职位，我将和全科同志一齐牢记“某某”八字局风，发扬“某某”的某某行政精神，扎扎实实地做好各项工作，圆满完成领导交给的各项任务。自身方面，一是加强自身修养。在认认真真学习上有新进步，在堂堂正正做人上有新境界，在踏踏实实做事上有新成效，在清正廉洁上有新形象。二是向领导多请示，勤汇报，并且搞好与兄弟科室的协作配合。了解领导意图，琢磨领导思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来；虚心向兄弟科室学习，多交流，多协调，互相帮忙，共同提高。三是搞好科室内部团结。生活上多关心同志，让同志有一种温暖感；工作上帮忙同志多出成绩，让同志有一种成就感；在利益和荣誉面前，不争不抢，多让同志，让同志有一种被承认感。对于同志之间的矛盾，在坚持原则的前提下，多做思想工作，求同存异，让大家一齐朝着共同的目标迈进。

如果这次落选，我将一如既往地服从领导，踏实工作，朝着人生目标不懈努力！

汇报完毕，多谢大家

## 邮政所主任竞聘演讲稿篇六

大家好！

首先，感谢局领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我竞聘的岗位是电子商务中心主任。

一是提升自身素质为突破口，不断加强自身业务知识的学习。电子商务业务作为一项新兴业务，正是不断推陈出新的时候，需要我去认识学习和研究，积极融入电子网络经济圈。在提高自己的接收能力和沟通能力同时，做好一线营销人员的培训工作，促进电子商务业务发展。

二是主动调整电子商务业务结构，在稳定短信业务发展的基础上，加强对票务、代收代付等业务的推广，使各项业务平稳发展。充分依靠邮政“三流合一”和通民、通商、通政的特点，做好“1+n”模式的规划建设，与分销便民店相结合，逐步完善电子商务服务功能，初步启动票务类的机票、彩票、汽车票、邮乐代购、代收费等业务，建设成熟的基础上可以独立运营。

三是继续加强电子商务业务的广告宣传策划与投入，提升其品牌知名度，特别是要重点宣传新兴开办业务的宣传营销。如：机票、彩票、邮乐卡等业务，做好电商专厅邮乐网实物体验店建设，电商专厅必须实现邮乐代购(含国际商品代购)功能。

四是妥善制定稳健的电商管理办法和可行的营销方案。在按上级规章制度规范各项业务管理的基础上，做好各项业务的营销方案，制定有效的激励机制，提高一线营销人员的业务发展积极性。因地制宜的开拓我县电商业务市场，如：尝试自行开网店体验、邮乐网招商、代售车票、县内重大活动门票等业务。采取积极的营销政策，建立健全电商大客户信息管理，制定出可行(本地区)邮政电子商务客户vip管理办法，并有效的组织实施。

以上是我一己之见，在领导面前有些班门弄斧。空谈误事，实干才能兴企，尊敬的各位领导、评委，请相信我，给我一

个机会，我做的一定会比说的好。

谢谢大家。